rentacar

TÜM OTO KİRALAMA KURULUŞLARI DERNEĞİ YAYIN ORGANI

Sayı: 52 Eylül 2010

İngiliz Araç Kiralama ve Leasing Birliği (BVRLA) Başkanı

John Lewis:

Bvrla Üyeleri Faaliyetlerine Bir Adım Önde Başlıyor

Peugeot Türkiye Genel Müdürü

Jean Pierre Vieux:

Kiralama Sektöründe Kısa Sürede Önemli Mesafe Katedeceğiz

Infiniti FX30d • Peugeot 508

“DEVİR RENT DEVRİ”

DRD Derindere Filo Kiralama,
Türkiye çapındaki 1100 Yetkili Servis ağıyla
7/24 çalışan Profesyonel Kadrosuyla
40 yıldır hizmetinizde.

www.drd.com.tr

drd
Derindere Filo Kiralama

Şirketinize istediğiniz aracı seçin.

Şirketiniz için onlarca marka, yüzlerce model. Çelik Motor Filo Kiralama'da yok yok.

ÇELİKMOTOR
FİLO KİRALAMA

0216 586 30 30
www.celikmotorfilokiralama.com

Audi CITROËN DACIA Ford GEELY HYUNDAI KIA RENAULT TOYOTA

editör

ÖNDER ERDEM
TOKKDER Yönetim Kurulu Başkanı

SEVGİLİ MESLEKTAŞLARIM,

Temmuz ayı içerisinde sektörümüzün sorunlarını dile getirmek ve fikir alışverişinde bulunmak üzere Maliye Bakanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü ve Rekabet Kurumu nezdinde üst düzey görüşmeler yaptık.

Ankara ziyaretlerimizde Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı ve Bütçe ve Mali Kontrol Dairesi Başkanlığı ile görüşmemizde kamu araçlarının tedarikinde operasyonel kiralamanın avantajlarını anlatarak, hazırlanmakta olan yeni Kamu Taşıt Kanunu'nda operasyonel araç kiralamaya daha fazla yer verilmesini talep ettik. Maliye Bakanlığı'nın taşıt kanunu ile ilgili olarak yapmakta olduğu çalışmalara ilişkin yorumlarımızı ilettik.

Gelir İdaresi Başkanlığı nezdinde sektörümüzü tekrar anlattık ve merdiven altı kiralama faaliyetlerinin yarattığı kayıpları tartıştık.

Emniyet Genel Müdürlüğü Trafik Dairesi Başkanlığı ile trafik cezalarına ilişkin yaptığımız bir görüşme sonucunda, TÜRSAB ve Kara Ulaştırma Genel Müdürlüğü temsilcilerinin de katılımı ile kapsamlı bir toplantı gerçekleştirilmesini sağladık. Önümüzdeki dönemde Emniyet Genel Müdürlüğü ile daha detaylı çalışmalarımız olacak, bunun sonucunda özellikle trafik cezaları ile ilgili yaşamakta olduğumuz problemlerin azalacağını düşünüyorum.

Diğer yandan İngiliz Araç Kiralama ve Leasing Şirketleri Birliği (BVRLA) Genel Sekreteri John Lewis'i ağırlama fırsatımız oldu. BVRLA'nın İngiltere'de sektörü temsil etmesinin yanısıra oldukça başarılı bir sektör derneği olduğunun altını çizmek isterim. John Lewis bizim ufkumuzu açarken bu sayıda okuyacağınız röportajı eminim sizde de aynı etkiyi yapacaktır. John Lewis'ten edindiğimiz bilgilerin önümüzdeki dönemde derneğimizin faaliyetlerine ışık tutacağını ve gelişimine büyük katkı sağlayacağını düşünüyoruz.

Saygılarımla,

HİZMETTE SINIR VAR

Biz sınır ötesinden sesleniyoruz.

central car rental

www.centralcarrental.com

rent a car

TOKKDER
TÜM OTO KİRALAMA KURULUŞLARI DERNEĞİ

Sahibi
Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği adına
Önder ERDEM

Genel Koordinatör (Sorumlu)
Nora KARAKAŞ PAŞALI

Yayın Kurulu
Önder ERDEM
Nora KARAKAŞ PAŞALI
Murat AKANLAR
İnan EKİCİ
Yener Cenk FADILLIOĞLU
Gürkan GENÇLER
Oğuz PETORAK
Aytekinhan YILDIRICI
İlhan YILMAZ

Yayın Hazırlık
ortak iletişim

Yayın Koordinatörü
Suat NAZAROĞLU

Fotoğraf Editörü
Necat NAZAROĞLU

Yazı İşleri
Gökmen COŞAR
M. Cem BİŞKİN

Grafik Tasarım
İ. Fatih BEKTAŞ
Cüneyt KALKAN

Reklam Grup Başkanı
Nur ALTI
nalti@ortakiletisim.com

Reklam Rezervasyon
Tel: 0 (212) 211 57 90
Faks: 0 (212) 211 59 51
info@ortakiletisim.com

Ortak İletişim Tanıtım Paz. Ltd. Şti.
Öğretmen Haşim Çeken Cad.
Ceceli İş Merkezi No: 15 Kat: 3
Fulya - Şişli / İstanbul
Tel: 0 (212) 211 57 90
Faks: 0 (212) 211 59 51
www.ortakiletisim.com
info@ortakiletisim.com

Baskı
Diasan Basım Form Matbaacılık
San. ve Tic. A.Ş.
Alkop Cad. Nurhas Plaza A Blok No:1
Esenyurt / İstanbul
Tel:(0212) 858 21 41

Yayın Türü
Ulusal Süreli Yayın. İki ayda bir yayımlanır.

Tüm Oto Kiralama Kuruluşları Derneği
Barbaros Bulvarı Bahar Sok. Baras Han
No: 4 D: 16 Balmumcu - Beşiktaş / İstanbul
Tel: 0 (212) 266 51 73
Faks: 0 (212) 266 42 05
www.tokkder.org
info@tokkder.org

Rent A Car Dergisi T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Fotoğraf ve bilgilerin kullanım hakkı Rent A Car Dergisi'ne aittir, izinsiz kaynak gösterilerek dahi alıntı yapılamaz.

Sayı: 52 / Eylül 2010

İÇİNDEKİLER

24 | **SÖYLEŞİ**
Jean Pierre Vieux: Kiralama Sektöründe Kısa Sürede Önemli Mesafe Katedeceğiz

32 | **ARAÇ TANITIM**
Infiniti FX30d

34 | **İSTATİSTİK**
Renault'nun Gözünden Kiralama Sektörü

40 | **SÖYLEŞİ**
John Lewis: BVRLA Üyeleri Faaliyetlerine Bir Adım Önde Başlıyor

46 | **ARAÇ TANITIM**
Peugeot 508

48 | **TOKKDER**
TOKKDER-Sigorta Şirketleri Buluşması

54 | **GEZİ**
Motosikletle 9 Bin Kilometre North Cape

ÇEVRE DUYARLILIĞINDA DRD DERİNDERE FİLO KİRALAMA

DRD Derindere Filo Kiralama ilk çevreci araç projesini Toyota Prius Hybrid ile, Türkiye'de karbon emisyon denkleştirmesi ve emisyon azaltım projeleri geliştirmekte olan JP Morgan ClimateCare*'in de parçası olduğu JPMorgan Chase Bank, N.A ile gerçekleştirdi.
Bir birey veya kurum olarak günlük faaliyetleriniz sonucunda kaçınılmaz olarak atmosfere salınmasına neden olduğunuz sera gazlarının neden olduğu sera etkisini ve dolayısıyla oluşan küresel iklim değişikliğini engellemek için başvurabileceğiniz en etkin yöntemlerden biri de çevreci araç kullanmak. Bu konudaki tercihlerini Toyota'nın çevreci aracı "Hybrid"den yana kullanan JPMorgan Chase Bank, N.A ve DRD Derindere Filo Kiralama, sektörlerindeki diğer firmalara da çevre sorumluluğuyla ilgili örnek oluyorlar.
DRD Filo Kiralama Satış Yöneticisi Harika Akkartal ve JP Morgan ClimateCare Proje Yöneticisi Dr. Aslı Sezer Özçelik'den aldığımız bilgiye göre, siz de 36 aylık bir

DERİNDERE FİLO KİRALAMA

Toyota Prius Hybrid kiralayarak, aracınızın ortalama oluşturduğu 10 ton** CO_2 e emisyonun yarısını ya da işyerinizin 3 yıllık elektrik tüketiminden kaynaklanan sera gazı emisyonlarının 7 günlük kısmını azaltabilirsiniz. 12 yıllık tecrübesi ve 14.000 aracı ile 1.250 müşterisine hizmet verdiğini belirten DRD Filo Kiralama, yerli yabancı tüm birey ve kurumları küresel ısınma/iklim değişikliğine engel olmak için Hybrid kiralamaya çağırıyor.

* http://www.jpmorganclimatecare.com . Karbon salınım hesaplamaları ve daha fazla bilgi için.
** 3 yılda ortalama 60.000 km. yol yapan Hybrid'e denk gelecek 1.6 motor otomatik şanzımanlı bir araç dikkate alınarak hesaplanmıştır.

BRIDGESTONE POTENZA S001

Bridgestone Potenza Serisi'nin yeni ultra yüksek performans lastiği S001, bayilerdeki yerini aldı. Potenza S001, Ferrari'nin 458 Italia ve Aston Martin'in Rapide modelleri için orijinal ekipman olarak tercih ediliyor. Bağımsız test kuruluşları Sport Auto ve Auto Zeitung tarafından yapılan, hem ıslak hem de kuru zeminde yol tutuş, çekiş, sürüş konforu, direksiyon hassasiyeti ve fren mesafesi özelliklerinin karşılaştırıldığı testlerde, tüm rakiplerini geride bırakarak birinci olan Potenza S001'in tasarımında Bridgestone'un Formula 1'de edindiği teknolojiler kullanıldı. Potenza S001, yüksek performanslı otomobiller için üretilen Potenza RE050'de kullanılan teknolojiyi miras alarak sürüş deneyimini ıslak ve kuru zemin performansında yeni bir boyuta taşıyor.

VW CADDY YENİ YÜZÜNÜ GÖSTERDİ

Volkswagen Ticari Araç'ın en çok satan modelleri arasında yer alan Caddy'nin ilk görselleri yayınlandı.
Her yönden geliştirmelerin yapıldığı Caddy'nin, daha şık ve belirgin ön tasarımı ilk anda göze çarpıyor. Yenilenmiş dış tasarımı ilk anda dikkat çeken Caddy'nin Almanya lansmanı 2010 sonbaharında yapılıyor. Almanya'da 2010 sonbaharında lansmanı yapılacak olan Caddy'nin, yıl sonunda TDI motor seçenekleri ve farklı donanım seviyeleriyle Türkiye'de satışa sunulması planlanıyor.

LASSA

www.renault.com.tr

3 YIL GARANTİ 100 000 km

DRIVE THE CHANGE

RENAULT

Renault'daki büyük değişimin en son temsilcisi Renault Fluence, size beklentilerinizi aşacak bir donanım ve teknoloji sunuyor. Segmentinin en uzun otomobili olan Fluence, her özelliğiyle statü sahibi... En küçük detayına kadar incelikle tasarlanmış, prestijli, şık çizgiler; Entegre Navigasyon Sistemi - Carminat TomTom®, Eller Serbest Kart Sistemi, Bluetooth, Arkamys® 3D Ses Sistemi gibi, teknolojinin en son yenilikleri ve bütün ailenize yetecek geniş bir iç mekân ve bagaj hacmi... Hepsi ve daha fazlası Renault Fluence'ta sizi bekliyor. Hayatınızın otomobiliyle tanışmayı daha fazla ertelemeyin.

17" Alüminyum Alaşımlı Jantlar | Çift Bölgeli Elektronik Klima | Entegre Navigasyon Sistemi-Carminat TomTom® | 3D Ses Sistemi-Arkamys® | Bluetooth | ESP ve Xenon Farlar
Renault Eller Serbest Kart Sistemi | Deri Koltuklar

Renault Fluence'ın CO_2 salımı, en az 119 g/km-en fazla 182 g/km; yakıt tüketimi ise (birleşik) en az 4,5 lt/100 km-en fazla 7,7 lt/100 km'dir.
Renault Fluence, 2 yıl sınırsız km garantisi ya da "3 yıl veya 100.000 km (hangisi önce dolarsa)" yeni araç garantisi kapsamındadır.

Renault'nun tercihi elf

HYUNDAI İLE DENEME SÜRÜŞÜ YAPTI, i20 TROY KAZANDI

Hyundai'nin tüm Türkiye çapında 10 – 13 Haziran 2010 tarihleri arasında gerçekleştirdiği "Hyundai Güvenle Sürüş Festivali" dahilinde çekilişle hediye edilen i20 Troy sahibini buldu. Etkinlikler sırasında İstanbul'daki Elmas Otomotiv'de Hyundai modelleriyle deneme sürüşü gerçekleştirip çekilişe katılan Kemal Turgut, yepyeni bir i20 Troy 1.2 Team'in sahibi oldu. Kemal Turgut'a otomobili, Hyundai Assan Başkanı ve CEO'su Kwang Heum Um tarafından teslim edildi. Türk tüketicisinin, "Hyundai Güvenle Sürüş Festivali" kapsamında Türkiye çapındaki tüm Hyundai Yetkili Satıcıları'nda, model yelpazesinde yer alan binek otomobil ve hafif ticari araçlarını kullanması ve daha da yakından tanıması sağlandı. Özellikle Mayıs 2010'dan itibaren Türkiye'de üretilmeye başlanan i20 Troy modeli, ilgi odağı oldu.

PAGANI VE PIRELLI İŞBİRLİĞİ DÜNYA REKORU GETİRDİ

Pagani firmasıyla gerçekleştirdiği işbirliği sonucunda dünya rekoruna imza atan Pirelli, üstün teknoloji ürünü P Zero slick lastiklerini asfalt zemin üzerine aracın tüm gücünü aktarması ve mükemmel yol tutuşu sağlaması için geliştirdi. 20.83 km'lik Nürburgring pistini 6'47"lik tur zamanıyla tamamlayan Pagani Zonda R'de önde 265/645-19TL arkada ise 325/705-20TL ölçülerinde Pirelli P Zero slick lastikleri kullanıldı. Geçen aylarda farklı bir süper spor otomobil ve lastik markası tarafından elde edilen rekor, Pirelli ve Pagani işbirliği ile kırılarak dünya rekoru elde edildi. Dünya rekorunu kıran P Zero slick lastiklerinin üretimi, Pagani Zonda R aracı için özel olarak ve Pirelli'nin motorsporları lastikleri üretimi için kullandığı çözüm, yapı ve materyaller ile gerçekleştirildi.

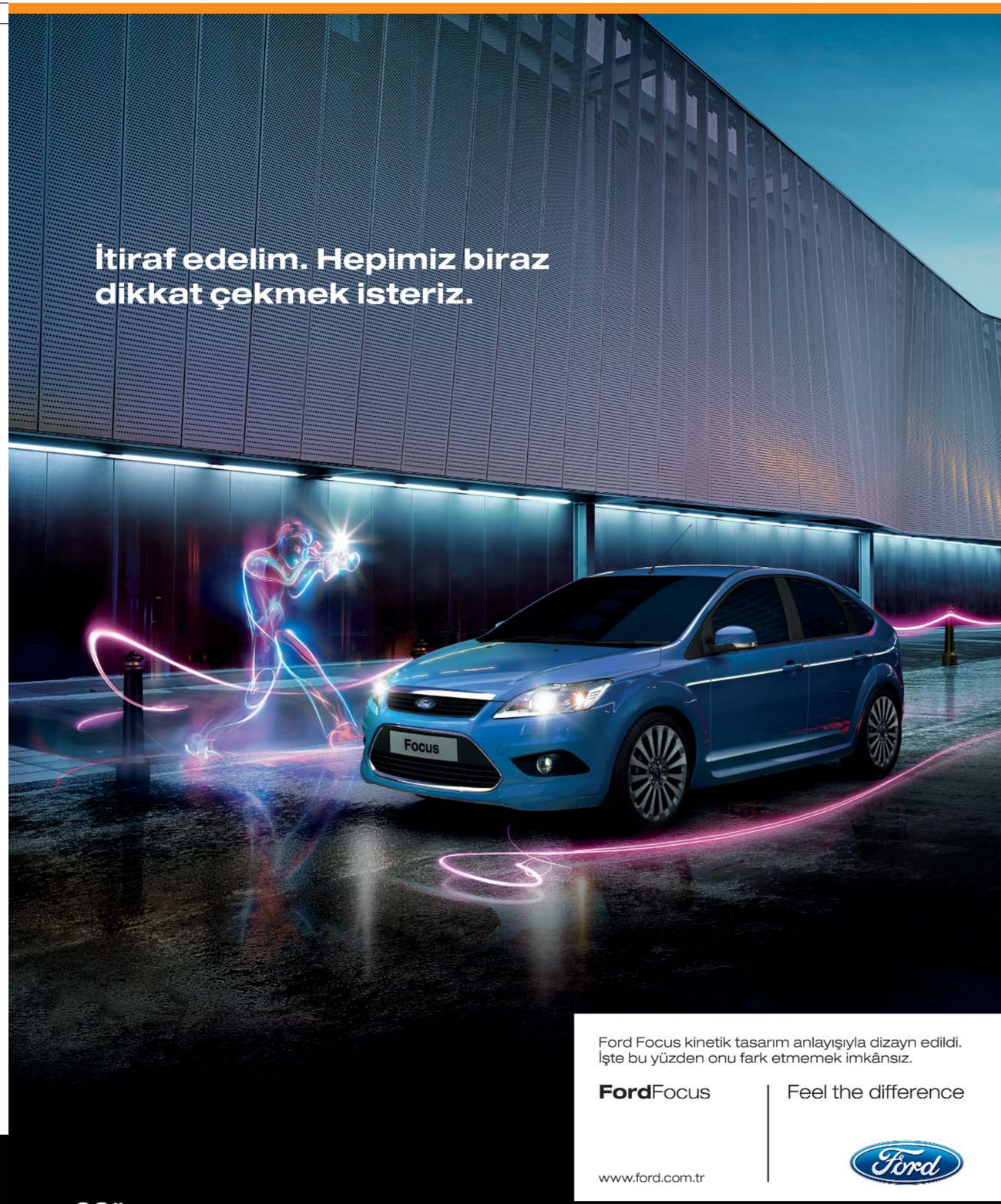
570 HP'LİK FERRARI 458 CHALLENGE

Ferrari'nin ilk olarak 2009 Frankfurt Otomobil Fuarı'nda tanıttığı arkadan itişli ve orta-arka konumlu motorlu spor otomobil serisinin evrimini simgeleyen yeni modeli Ferrari 458 Italia modelinin yarışçı versiyonu, İtalya'da düzenlenen uluslararası satış teşkilatı toplantısında resmen görücüye çıktı. 2011 sezonunda Ferrari Challenge Trofeo'da F430 Challange'in yerini alacak yeni model, standart yol versiyonuna göre bir takım modifikasyonlar içeriyor. Otomobilin ağırlığını azaltmak amacıyla da öncelikli olarak çalışmalar yapan Ferrari mühendisleri, kaporta panellerinin kalınlığının azaltılmasına ve karbon-fiber ve lexan gibi son derece hafif materyallerin kullanılmasına odaklandılar. Ferrari 458 Italia'da olduğu gibi 570 HP güç üreten

4.5 litrelik V8 yapılı ve orta-arka konumlu motora sahip Ferrari 458 Challenge'ın F1 tipi çift kavramalı vites kutusunda ve vites oranlarında değişiklikler yapılması dikkat çekiyor.

LASSA

Bahsi geçen araçların yakıt tüketimi değerleri 4,5L/100km ile 7,7L/100km arasında, CO_2 emisyon değerleri ise 118g/km ile 184g/km arasında değişmektedir.



Koç

TOFAŞ'A MÜŞTERİ ODAKLILIK SERTİFİKASI

Kalite, sağlık, güvenlik, çevre (QHSE), sosyal sorumluluk ve uygunluk yönetimi konularında hizmet veren uluslararası belgelendirme kuruluşu Bureau Veritas tarafından TOFAŞ'a, "Müşteri Başvurularının Ele Alınması Süreci" ile ilgili olarak ISO 10002 Sertifikası verildi. TOFAŞ, böylece Türkiye'de otomotiv sektöründe üretim yapan firmalar arasında bu sertifikaya sahip ilk şirket unvanını da elde etmiş oldu.

TOFAŞ CEO'su Ali Pandır, TOFAŞ olarak bir süredir devam ettirip sonuçlandırdıkları bir çalışma olan "müşteri başvurularının yönetimi ve müşteri görüşlerini şirket içinde değerlendirme" yaklaşımı ile ilgili uluslararası bir belge olan ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Sertifikasını alarak Türkiye'de otomobil üreticileri, dünyada ise Fiat fabrikaları arasında bir ilke imza attıklarını önemle vurguladı.

SEAT IBIZA YELPAZESİ YENİ CUPRA VE BOCANEGRA MODELLERİYLE GENİŞLEDİ

Seat Ibiza model yelpazesinin en üst noktasında yer alan Cupra ve Bocanegra modelleri Ağustos ayında Doğuş Otomotiv - SEAT Showroomları'nda yerlerini aldılar. İspanyol markasıyla olan bağları, dış ve iç tasarımlarıyla dikkat çeken modeller, güçlü motor seçeneği ve zengin donanım seviyeleriyle de segmentlerinde ön plana çıkıyor. Seat Ibiza yelpazesindeki Cupra ve Bocanegra sportif versiyonları birçok ortak unsuru paylaşıyor. İki model de 180 HP güç üreten, ikiz şarjlı 1.4 TSI motorla, direksiyon üzerinden kumanda edilebilen 7 ileri DSG vites kutusu ve herhangi bir ek mekanik elemana

gerek kalmadan kendinden bloklu bir differansiyel olarak çalışan elektronik XDS sistemiyle donatılmış.

OTOPRATİK'TEN ÜCRETSİZ KONTROL

Hızlı bakım ve lastik merkezi OtoPratik, uygulamaya koyduğu yeni kampanyasıyla ön düzen ve süspansiyon kontrollerini ücretsiz olarak sunuyor. Tüm OtoPratik Mağazaları'nda geçerli olan kampanya, 30 Eylül tarihine kadar devam edecek. Araç sahipleri, lastik aşınma, durum ve basınç kontrolleri önceliğinde, rot başı, rot mili, rotil, aks ve şanzıman körükleri, direksiyon ve salıncak bağlantıları, keçe, burçlar, toz lastikleri, ön arka takım elemanlarının bağlantı ve durum, yağ kaçakları, amortisörler, helezon yaylar, amortisör

BRIDGESTONE LASSA

tablası, keçe ve salıncak şase bağlantılarını kontrol ettirebilme imkânına sahip olacaklar. Yurt geneline yayılmış 17 noktada faaliyet gösteren OtoPratik mağazalarında, Lassa ve Bridgestone markalı lastiklerin satış ve montajının yanısıra, ön düzen (rot) ayarı, balans ayarı, jant satışı, akü satışı ve bakımı, far ayarı, motor yağı değişimi, hava/yağ/yakıt/polen filtreleri değişimi, fren ve süspansiyon sistemi bakımı, havalandırma sistemi bakımı, ateşleme sistemi bakımı, periyodik bakım gibi hizmetler sunulmakta.

Toyota finans ile herkes
Sonkar'da Toyota sahibi olacak!
TOYOTA

Kolay ve Hızlı Kredi
Otomobilinizin % 100'üne varan kredi
60 Aya varan Vade seçenekleri
Toyota Kasko ve Garanti Extra'nın düşük faizli kredilendirilmesi
Düşük faizli ödeme koşulları
0 ve 2. el Araç kredi seçenekleri

COROLLA

YARIS

AURIS

VERSO

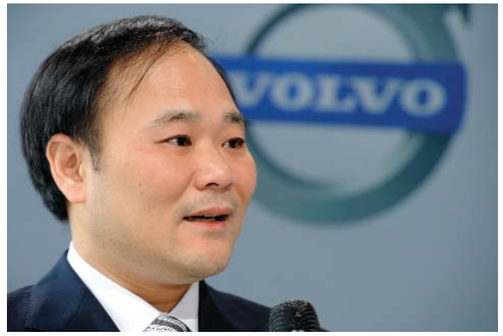
AVENSIS

TOYOTA PLAZA SONKAR
Londra Asfaltı Sanayi Cad. No:50 Çobançeşme - Yenibosna İstanbul
Tel: (0212) 652 50 00
www.sonkar.com.tr

* İlanda yer verilen modellerin CO_2 salımı 109-169 gr/km ve birleşik yakıt tüketimi 4.1-7.2 lt/100km değerleri arasında değişmektedir.
Diğer ödeme seçenekleri ve ayrıntılı bilgi Toyota Plaza Sonkar'da.

Today
Tomorrow
Toyota

VOLVO'NUN GEELY'YE SATIŞI TAMAMLANDI



Çin'in otomotiv üreticilerinden Zhejiang Geely Holding Group Co. Ltd. (Geely Holding Group), Volvo Car Corporation'ın tamamının Ford Motor Company'den satın alınması işleminin tamamlandığını bildirdi. Geely'den gelen açıklamada, Volkswagen Amerika Grubu CEO'su Stefan Jacoby'nin, Volvo Cars'ın yeni Başkanı ve CEO'su görevine getirildiği belirtildi. Li Shufu, "Bugün Geely için tarihi bir gün, Volvo Cars'ı satın aldığımız için son derece gururluyuz. İsveç'in bu ünlü lüks markası, güvenlik, kalite, çevreye duyarlılık ve modern İskandinav tasarımı gibi temel değerlerine bağlılığını sürdürürken Avrupa ve Kuzey Amerika'daki mevcut pazarlarını güçlendirip Çin ve diğer gelişen piyasalardaki varlığını da artıracak" dedi.

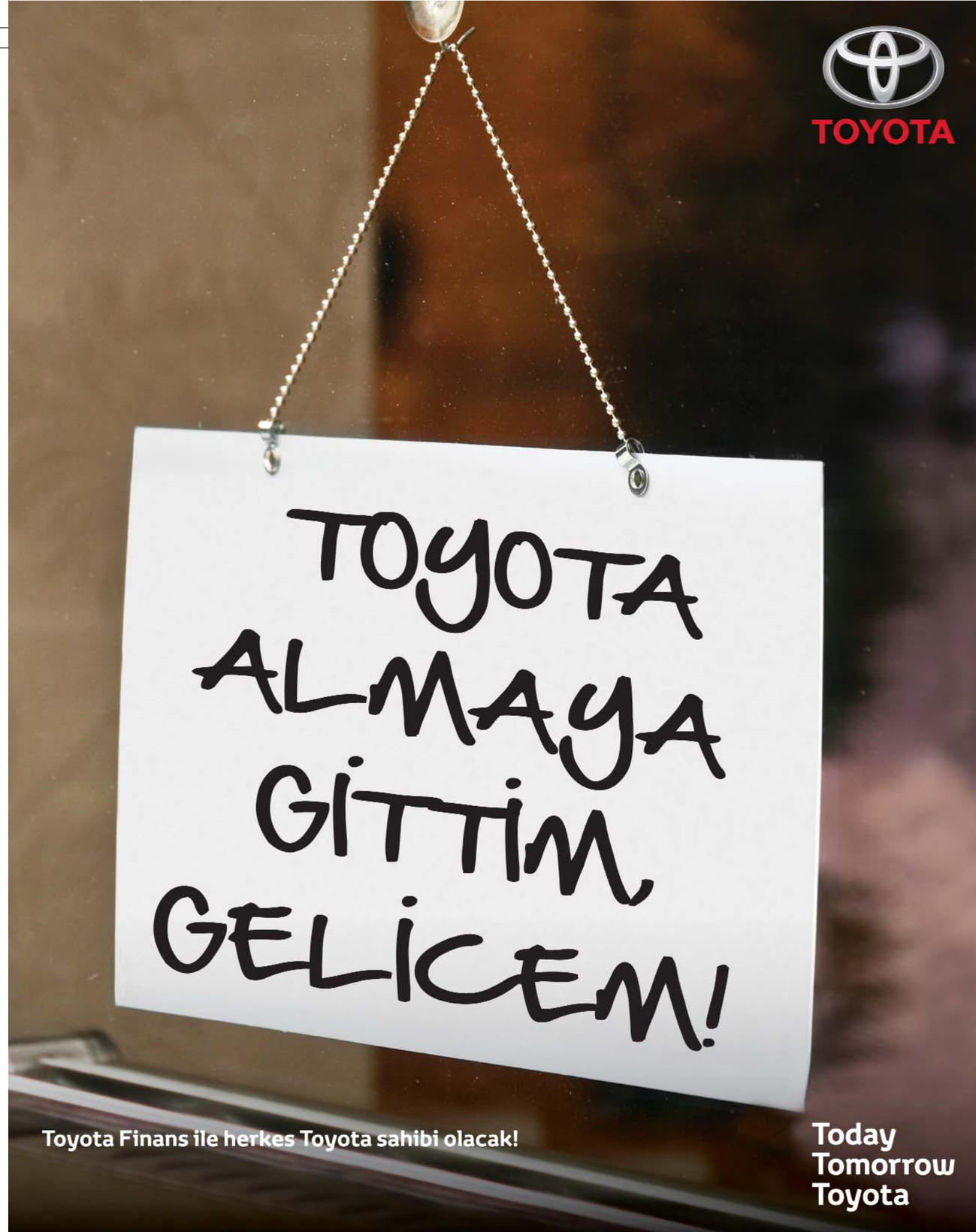
MASERATI'DEN SATIŞ ATAĞI

İtalyan otomobil üreticisi Maserati'nin ülkemizdeki temsilcisi FerMas, Temmuz ayı sonu itibariyle 14 adetlik satışa ulaştı. Geçtiğimiz yıl Ocak-Temmuz döneminde Maserati markasıyla 5 adet araç satışı gerçekleştiren FerMas, 2010 yılının aynı döneminde ise satışlarını neredeyse üçe katlama başarısı gösterdi. Maserati satışlarına ivme kazandıran en önemli model yeniliğini ise 2010 yılı başında satışa sunulan Maserati GranCabrio modeli oluşturuyor. Maserati GranCabrio modelinde sene başı hedeflerini ikiye katlayarak 4 adet satış gerçekleştiren FerMas, 4. ve şimdilik sonuncu Maserati GranCabrio siparişini ise Ağustos ayı içinde müşterisine teslim edecek.

ALMIRA CAR RENTAL VE GÜRSES ŞİRKETLER GRUBU GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRDİ

Araç kiralama şirketi Holiday Autos'un Türkiye'deki tek temsilcisi olan Almira, yeni bir güç birliğine imza attı. Almira ve Gürses Şirketler Grubu artık yola birlikte devam etme kararı aldılar. Bu güç birliği ile, Almira yurt içindeki müşterilerine sunduğu hizmet yelpazesini genişletmeyi ve hizmet kalitesini artırmayı hedefliyor. Almira, birbirinden farklı ve yeni araçlardan oluşan filosu ve deneyimli ekibiyle müşterilerine geniş seçenekler sunmayı ve bu sayede sadece yurt dışından gelen yabancı müşterilere değil, yurt içindeki bireysel ve kurumsal müşterilere de daha geniş kapsamlı hizmet vermeyi hedefliyor. TÜRSAB ve TOKKDER üyesi olan ve uluslararası bir markanın gücünü, 14 yıldır güvenli ve hızlı bir hizmetle bütünleştiren Almira, yaptığı iş birliği sayesinde geleceğe önemli bir adım daha atmış oluyor. Almira hakkında detaylı bilgiye www.almira-cars.com.tr adresinden ulaşabilirsiniz.

ALMIRA
car rental services



FIAT PANDA 30 YAŞINDA

İlk olarak 1980 yılında üretimine başlanan ve Fiat'ın mini sınıfta kendi başına bir marka haline gelen efsane modeli Fiat Panda, 30. yaşını kutluyor. Otomotiv tarihinde ve İtalyan toplumunda otomobille yaşanan gündelik ilişkiyi algılamanın yeni bir yolunu temsil eden ve Fiat kültürünün bir parçasını temsil eden Fiat Panda, yeni nesliyle de COTY jürisi tarafından "2004 Yılının Otomobili" seçilerek başarısını perçinlemişti. 30 yıldan bu yana dünya çapında 6 milyon adetten fazla satılan Fiat Panda, sadece geçtiğimiz yıl dünya çapında 300 bin adetten fazla müşteri tarafından tercih edildi. 2003 yılında üretimi start alan yeni nesil Fiat Panda ise ulaştığı 1.5 milyon adeti aşan üretimiyle de büyük bir ticari başarıya imza attı. İtalya, Fransa ve Almanya gibi Avrupa pazarlarının yanı sıra başta Japonya, Güney Afrika ve Meksika gibi deniz aşırı pazarlarda da büyük başarı kazanan Fiat Panda, ADAC (Alman Otomobil Kulübü) tarafından da mini ve küçük sınıf modeller arasındaki güvenilirlik ligi tablosunda da şehir otomobilleri kategorisinde ilk sırayı almasıyla ön plana çıkıyor.

DRD DERİNDERE FİLO KİRALAMA MUADİL ARAÇ HAVUZUNU YENİLEDİ

DRD Derindere Filo Kiralama, 14.000 aracını yönettiği 450 adetlik muadil araç havuzunu, sıfır km. Mercedes ve Citroen marka araçlar ile yeniledi. 2010 yılı Ağustos ayına kadar 4.500 yeni araç alımı yapan DRD Filo Kiralama, müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmanın en önemli etkenlerinden birinin de alt yapı zenginliği olduğu düşüncesinden hareketle insan kaynağı ve bilgi işlem yatırımlarının yanı sıra, hasar ve bakım esnasında sunduğu muadil araç havuzu için de gerekli yatırımını yapıyor. Üst yönetici araçları için aralarında 4x4 ML, GLK, C ve E Serisi araçların da bulunduğu 11 adet Mercedes ile orta ve alt segment araçlar için 80 adet C3 ve C4 Citroen'i bünyesine katarak muadil araç havuzunu yenileyip güçlendiren DRD'ye, Mercedes Koluman Otomobil Satış Müdürü Altuğ Erciş tarafından "Verimli çalışmalarının devamı temennisiyle" plaket verildi. Müşteri Memnuniyeti için üzerinde çalıştıkları başka altyapı projelerinin de bulunduğunu söyleyen DRD Derindere Filo Kiralama Genel Müdürü İlkay Ersoy, bu projelerin de en kısa sürede hayata geçeceğini belirtti.

AVIS'TEN MOBİL REZERVASYON HİZMETİ

Türkiye'nin lider araç kiralama şirketi Avis'in hizmetlerine artık mobil ortamda da erişmek mümkün. Avis'ten araç kiralamak isteyen müşteriler, 23 Temmuz'dan itibaren cep telefonları aracılığı ile www.mobile.avis.com.tr sitesinden online rezervasyon yaptırabiliyor. Avis Türkiye Genel Müdür Yardımcısı İnan Ekici, "Mobil rezervasyon hizmeti ile sık seyahat eden müşterilerimizin hızına yetişmek istedik. Bu sayede müşterilerimize günümüz temposunda büyük önem arzeden zaman tasarrufu sağlamış oluyoruz" dedi.

VOLVO İLE YAŞANACAK ÇOK ŞEY VAR. SÜRPRİZLERLE DOLU BİR ŞEHİR TRAFİĞİ. DALGIN BİR YAYA. ANİDEN YOLDA BELİREN GÖZ ALICI BİRİ. OTOMOBİLİNİZİN SİZDEN ÖNCE ONLARI FARKEDİP DURACAĞINI BİLMENİN VERDİĞİ GÜVEN VAR. BU YÜZDEN OTOMATİK FRENLEME VE YAYA ALGILAMA SİSTEMİ İLE YENİ VOLVO S60 VAR.

VOLVO S60. ÇILGIN AMA NEREDE DURACAĞINI BİLİR!
CILGINVOLVO.VOLVOCARS.COM.TR
volvocars.com.tr 0212 44 44 858
Volvo. for life
VOLVO

DAHA DA UZUN AUDI A8 L

Audi A8 L, iç mekânı, detaylı el işçiliği, kaliteli malzemeleri ve en küçük ayrıntılara verilen önemle birlikte yeni ve ince çizgileri ile büyülüyor. Ambiyans aydınlatmasından dört bölgeli otomatik klima kontrol sistemine kadar araç, sunduğu konfor kalitesini hemen hissettiriyor. Audi'nin Vorsprung durch Technik (Teknoloji ile bir adım önde) ilkesinin en somut örneği A8 L, serinin en üst versiyonu olarak yollardaki yerini almaya hazırlanıyor.

Audi A8 L'nin, standart versiyona göre dingil mesafesi 13 cm artırıldı ve uzunluğu da 5,27 m oldu. Audi A8 L, arka kısımda opsiyonel olarak sunulan, geniş eşya saklama bölmeli, şık tasarımlı orta konsolla eşleştirilmiş iki adet elektrik ayarlı ve ısıtmalı bağımsız koltukla da alınabiliyor.

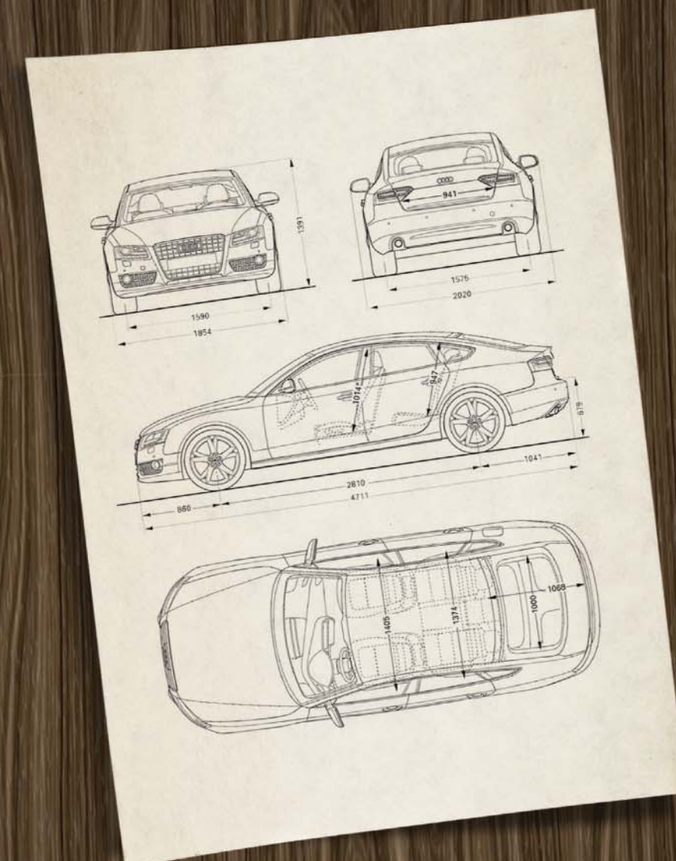
Klasik, zaman ötesi şıklığa sahip Audi A8 L'nin, Alüminyum Audi Uzay Kafesi (ASF) gövdesi, muadil bir çelik yapıya göre yüzde 40 daha hafif. Tüm aydınlatma işlevleri için opsiyonel olarak sunulan LED farlar (W12 ile standart), hem teknoloji hem de görünüm itibarıyla aydınlatma teknolojisinde bir devrimi temsil ediyor. İkisi TDI ve üçü FSI benzinli olmak üzere beş motor seçeneğiyle sunulacak olan A8 L'nin tüm motorlarının, güç ve tork değerleri artırılırken, geri kazanım sistemi ve yenilikçi ısı yönetimi gibi Audi verimlilik teknolojileri sayesinde yakıt tüketiminde yüzde 22'ye varan oranda iyileşme sağlandı.

A8 L'nin motor seçenekleri iki adet üç litrelik V6 üniteyle başlıyor: 250 HP gücündeki 3.0 lt TDI ve 3.0 lt 290 HP güç üreten TFSI. Yelpazedeki iki V8 motor ise 4.2 litre kapasiteye sahip olup, TDI 350 HP güç üretirken FSI ise 372 HP üretiyor. Serinin en üstünde, üstün güce ve teknolojik özelliklere sahip benzinli bir motor olan W12 yer alıyor. Bu motor, 6.3 litre kapasitesi ile 500 HP güç üretiyor.

A8 L'nin verimliliğinde önemli rol oynayan sekiz ileri tiptronic, çok yüksek genel vites oranına sahip ve şık vites koluyla elektronik olarak ya da direksiyon üzerindeki vites değiştirme kollarıyla kontrol ediliyor.

Audi
Teknoloji ile bir adım önde

Audi'nizin her milimetresini biliyoruz.



Çünkü bizim için detaylar çok önemli.

Satıştan servis hizmetine kadar Audi'nizle ilgili tüm konularda sunduğu ayrıcalıklarla fark yaratan Şenyıldız, uzman personeli, ödüllü servis kadrosu ve dünya standartlarında teknolojik donanımıyla sizi bekliyor.

Şenyıldız ayrıcalıkları

Dört dörtlük konfor, mükemmel zamanlama, şeffaflık, doğruluk ve özen gibi "Serviste prestijin 7 prensibi"nden asla taviz vermeyen ödüllü servisimizin ayrıcalıklı hizmetlerinden bazıları.

▸ Ücretsiz yerinden alım yerine teslim ▸ İDO bileti temini ▸ Egzoz emisyon ölçümü ▸ Audi Ekspres Servis ▸ Şenyıldız Car Care ▸ Audi Orijinal Parça Garantisi ▸ Lastikleri değiştirip ücretsiz saklama ▸ Havaalanına shuttle ▸ Oto kiralama desteği ve çekici hizmeti ▸ Mobilite Garantisi'yle yola devam ▸ Araç muayenesi öncesi ekspertiz hizmeti

Servis randevusu almak için: (212) 402 20 20

Şenyıldız
Sahilyolu Kennedy Cad. No: 90 Yenikapı / İstanbul Tel: (212) 402 20 00 www.audisenyildiz.com
Şenyıldız Butik: Valikonağı Cad. Erden Apt. No: 47 Nişantaşı / İstanbul Tel: (212) 241 46 47
Şenyıldız bir Doğuş Otomotiv Servis ve Tic. A.Ş. yetkili satıcısıdır.

TOYOTA'DAN OTO KİRALAMA SEKTÖRÜNE DAVET

Toyota'nın 5 Temmuz 2010 tarihinde oto kiralama firmalarına özel olarak düzenlediği muhteşem davet, Swissotel Bosphorus Teknesi'nde gerçekleşti. Bebek'ten hareketle İstanbul Boğazı'nın eşsiz güzelliği ile süren davette bir konuşma yapan Toyota Türkiye CEO'su Ali Haydar Bozkurt; Türkiye'deki oto kiralama sektörünün önemini ifade ettikten sonra; bundan sonraki süreçte Toyota Türkiye'nin geliştirdiği yeni stratejiler sonrasında oto kiralama alanına daha fazla önem vereceklerini belirtti. Oto kiralama şirketlerinin yöneticileri ile Toyota Türkiye yöneticilerinin biraraya gelme fırsatı bulduğu gecede birlikte yenen yemeğin ardından sahne alan Hale Caneroğlu, seslendirdiği parçalarla daveti renklendirdi.

18 Yıllık tecrübemiz, %100 yerli sermayemizle
büyümeye devam ediyoruz.
www.beyazfilo.com
Beyaz Filo Kiralama

RENAULT DeZir

Göz alıcı çizgileri ve canlı kırmızı rengi ile DeZir, otomobil tutkusunu dışa vuruyor. Elektrikli bir motorla beslenen konsept, elektriğin otomobil tutkusuyla uyumlu olduğunu kanıtlıyor. DeZir konsept modeli, 2010 Paris Otomobil Fuarı'nda ilk kez tanıtılacak. Aracın hatları, hareketten esinlenen 21 inçlik jantların yer aldığı geniş çamurlukları daha da büyük gösteriyor. Kasa yanları, dönüşümlü olarak ışık kontrastları yaratan tok ve kavisli hatlardan oluşuyor.

Bütüne ritm vermek için, akıcı ve pürüzsüz tasarım, alüminyum yan panolar, tavan üstü ve ön farların "göz kapakları" gibi çıkıntı oluşturan yüzeyler ile kontrast oluşturuyor.

Farlar, kendilerine çok grafiksel bir görünüş kazandıran geri aydınlatmalı prizmalar şeklinde tasarlandı. Arka stop lambaları, otomobilin tüm genişliği üzerinde asılı gibi duran bir ışıklı şeride dönüşüyor. Arka ızgaranın aydınlatmasıyla ortaya çıkartılan Renault amblemi, bu yüzeyin ortasında adeta dalgalanıyormuş görüntüsü veriyor.

DeZir, ideal bir kütle dağılımı için arka orta konumda yerleştirilen elektrikli motorla besleniyor. 24 kWh kapasiteli Lityum iyon pil, banketin arkasında düşey konumda yer alıyor. Pil, 160 kilometrelik bir menzil sağlıyor. Pil, önden arkaya doğru yönlendirilen hava akımı ile ama özellikle kasa yanlarındaki alüminyum ara yüzeylerin arkasındaki yan hava girişleri ile soğutuluyor. Motoru, seri üretimde kullanılan elektrikli motor bazında geliştirildi ve bu versiyonda 110 kW (150 bg) güç ve 226 Nm.'lık bir tork üretiyor. Tüm bu yapı araca son derece yüksek bir performans kazandırıyor: 0'dan 100 km/h hıza 5 saniyede ve 0'dan 50 km/h hıza sadece 2 saniyede çıkabiliyor.

ESKIDJI®
INTERNATIONAL AUCTIONEERS
OTO
Siz araçlarınızı daha kolay ve daha hızlı satabilin diye,
biz yaz tatilinde dinlenmedik
İnternetin olduğu her yere aracınızı
sadece bizde satabilirsiniz
Çünkü; internette canlı müzayede sadece bizde var.
ESKIDJI OTO internetten katılım ile araç satabileceğiniz,
düzenli müzayedeleri ile liderliğini sürdürüyor.
www.eskidji.com
44 44 235
2.EL
Detaylar için arayın yüz yüze görüşelim.
oto@eskidji.com

Peugeot Türkiye Genel Müdürü Jean Pierre Vieux:

KİRALAMA SEKTÖRÜNDE KISA SÜREDE ÖNEMLİ MESAFE KATEDECEĞİZ

2009 yılı otomotiv sektörü için verimli bir yıl oldu. Ama yine de Türkiye gibi bir ülke için 550 bin araç satışı tatmin edici bir rakam değil. Türkiye'de yılda en az 800 bin aracın satılması gerekir.

Türkiye'deki görevine başladığı günden itibaren Peugeot'nun satışlarında önemli artışlara ve başarılara imza atan Peugeot Türkiye Genel Müdürü Jean Pierre Vieux ile Peugeot'nun faaliyetleri, hedefleri ve yeni kurulan Peugeot Araç Kiralama birimi hakkında konuştuk.

İlk olarak 2009 yılında ve 2010 yılının ilk yedi ayında otomotiv sektöründe yaşanan gelişmeleri kısaca değerlendirebilir misiniz?
2009 yılı gerçekten çok enteresan bir yıldı, alternatif bir yıldı diyebiliriz. 2009 yılında satışlarımız bir gün en üst seviyelere çıkıyor, ertesi gün duruyordu, ertesi gün tekrar üst seviyelere ulaşıyordu. 2009 yılı için otomotiv sektörüne çok şey katmış olan bir yıl diyebiliriz. 2009 yılında yaşanan gelişmeler, otomotiv pazarının ne tür tepkiler verebileceğini bizlere çok açık şekilde gösterdi. 2009 yılı bize ilk olarak pazarın otomobile aç olduğunu gösterdi. Diğer yandan, bir kez daha Türk halkının maneviyatıyla otomobil satışları arasındaki bağlantıyı kurmuş olduk. Türk Hükümeti'ne de şunu kanıtlamış olduk, vergiler makul seviyelerde olduğu zaman otomobil satışları artıyor. 2009 yılını yaklaşık 550 bin araç satışıyla kapattık. 2008 yılında bu rakam 494 bin idi, dolayısıyla 2009 yılı otomotiv sektörü için verimli bir yıl oldu. Ama yine de Türkiye gibi bir ülke için 550 bin araç satışı tatmin edici bir rakam değil. Türkiye'de yılda en az 800 bin aracın satılması gerekir. 2010 yılına başlarken ise bir durgunluk söz konusuydu, çünkü 2009 yılı iyi kapanmıştı. 2010 yılının başında ileriye dönük ciddi bir perspektif görünmüyordu. Fakat 2010'un ilk haftalarında satışlarda yeniden bir artış yaşanmaya başlandı. 2010 yılının başında, 2009 yılında gerçekleşen satış rakamlarına ulaşılması hedeflendi ve pazar yeniden canlandı. Bankalar bunu bir fırsat olarak gördüler ve avantajlı faiz oranlarıyla kredi arzı, birden çok ilginç bir şekilde ortaya çıkıverdi. Halktan gelen bu tüketim arzusuna krediler de gerekli cevabı verdi. Temmuz sonu itibariyle 2010'da bir önceki yıla kıyasla % 12.4'lük bir artış yaşadık pazarda. 2010 yılının başında, sektör olarak bu yıl en fazla 400 bin araç satarız diyorduk çünkü vergi indirimlerinin devam etmeyeceğini biliyorduk. Bugün itibariyle ise 660 bin araç satışına hemen hemen kesin gözüyle bakılıyor ve 700 bin araç satışına ulaşılması hedefleniyor.

2009 yılında Peugeot nasıl bir performans sergiledi, kaç araç sattı? 2010 yılının ilk yedi ayı itibariyle Peugeot'nun satışları ne seviyede?
Pazar payımız 2009 yılı boyunca % 5.5 oldu. 2008 yılında % 4.5'ti. 2009 yılında 1 puanlık artış yaşadık. 2008'de de artı 1 puan kazanmıştık pazar payı olarak. Dolayısıyla aynı artış hızı içinde devam ettik ve aynı hızla devam ediyoruz.

Bu ivme neden kaynaklanıyor?
Bence birkaç faktör var bu ivmeyi açıklayan. Benim göreve geldiğim dönemde ürün gamımız biraz gençleşme ihtiyacı duyan bir noktadaydı. Gelişimin ilk aylarında Peugeot 308'in lansmanını yaptık. Daha sonra Peugeot Bipper'ın ve Yeni Partner Tepee'nin lansmanını yaptık. Bunların ardından Peugeot 206 Plus geldi, Peugeot 3008 geldi, Peugeot 5008 geldi. Bu dönem içerisinde birçok modelin lansmanını yaptık. Dolayısıyla bugünkü mevcut ürün yelpazemiz bize pazar payı kazanmamıza katkıda bulundu. Tabii bu faktör tek başına yeterli değil. Buna ilaveten iyi bir bayi teşkilatı da gerekli… O dönemdeki bayi ağımız da iyiydi, şimdiki de iyi ama o zamanki durum itibariyle hem ürün yelpazesinin eskimiş olmasından hem de pazar payının % 3.5'lere düşmüş olmasından dolayı kârlılık açısından sıkıntı çeken bayi teşkilatımız vardı. Burada belki benim oynadığım rol söz konusu edilebilir, çünkü bayiler bana güvendiler. Dolayısıyla motivasyonları arttı ve bayi teşkilatımız yeniden bir canlanma yaşadı. Diğer yandan eskisine kıyasla biraz daha orta-uzun vadeli bir analiz yaparak Türkiye'ye bakmaya başladık. Böylece bir ilerleme kaydedebildik. Biz ilerleme kaydettiğimiz zaman ne oldu? Daha önce kenara koymuş olduğumuz dosyaları, konuları ele almaya başladık. Sonrasında bunun verdiği güvenle bu dosya ve konularda da ilerleme kaydettik. Mesela filo satışı, şirketlere filo satışı bunun bir parçası.

Peugeot'nun bugüne kadar filo sektörüne bakışı nasıldı? Yeni gelişmeler neticesinde Peugeot neyi hedefliyor?
Şirketlere satış, filo satışları çoğu zaman markaların gözünü korkutuyor. Çünkü bireylere, kişilere satıştan çok farklı bir iş ve çoğu zaman da kar oranı daha düşük satışlar bunlar, fiyatlar daha düşük, biraz daha zor bir iş, uzmanlık gerektiren bir iş. Filo satışlarında çoğu firma hatalar yapıp önemli sıkıntılar yaşadılar. Dolayısıyla filo alanında faaliyet gösterirken, bunu gerçekten yürütebilecek, gerçekten sorumlu olabilecek, profesyonelce davranacak kişilere ihtiyacınız var. Türkiye'ye geldiğim dönemde satışlarımızın ancak % 25'i şirketlere satıştı. Pazardaki ortalama ise % 50 civarındaydı. Çok açık ve net gözüken bir tablo olarak Türkiye'de ilerleme kaydetmek istiyorsak, şirketlere satışta da ilerleme kaydetmemiz zorunluydu. Bunun sonucunda içyapımızda filo satışlarını geliştirebilecek şekilde yeniden yapılandık. İşi bilen kişileri göreve getirdik.

Çok açık ve net gözüken bir tablo olarak Türkiye'de ilerleme kaydetmek istiyorsak, şirketlere satışta da ilerleme kaydetmemiz zorunluydu. Bunun sonucunda içyapımızda filo satışlarını geliştirebilecek şekilde yeniden yapılandık.

Şirketlere satışın bir ayağını da operasyonel filo kiralama firmalarına satışlar oluşturuyor. Peugeot'nun filo kiralama firmalarına satışlarının oranı nedir?
Gerçekten de Türkiye pazarını incelediğimiz zaman, Türkiye'ye özgü bir özellik dikkatinizi çeker, bu da şirket araçlarıdır. Çünkü birçok ülkede şirket araçları dediğiniz zaman daha çok ticari araçlar anlaşılır. Oysa Türkiye'de birçok şirketin kolaylıkla çeşitli şirket hiyerarşi içerisindeki çalışanlarına makam aracı veriyor olması ön plana çıkan ayrı bir faktör. Bu da Türk pazarının özelliklerinden biri… Dolayısıyla şirketlerle ilişkide ikili bir sürece giriyorsunuz, birincisi doğrudan satışla ilgili diğeri de kiralamayla ilgili olan boyutu. Biz de bunu hemen anladık. Ama biz daha da öteye gitmek istedik. Biz o noktada Peugeot Araç Kiralama'yı teklif etmek istedik. Dolayısıyla şirketlerin araç parkı yönetimine yardımcı olmak için Peugeot Araç Kiralama'yı kurduk. Doğrudan bu pazarda gelişmek istedik. Bugün itibariyle baktığımızda ilk yedi ay itibariyle satışlarımızın % 45.5'i şirketlere satış olarak gerçekleşti. ALD Automotive ile iş birliği içerisinde Peugeot Araç Kiralama'yı geliştirdik. Bu ilk aşama tabii ki. Dolayısıyla kiralamanın başka boyutlarına da yönelmeye bakacağız, belki başka kiralama şirketleriyle başka anlaşmalar da imzalayacağız. Aynı zamanda günlük kiralama yapan şirketlere olan satışlarımızı da geliştirmek istiyoruz. Çünkü Türkiye turistik bir ülke ve turistik ülkelerde insanlar kitle halinde araç kiralarlar normalde. Ama Türkiye'de durum farklı, insanlar tatil köylerini tercih ediyorlar, onları daha uçaktan iner inmez alıyorsunuz minibüslerle transferlerini yapıp, tatil köyüne götürüyorsunuz tekrar minibüslerle uçağa götürüp, yolluyorsunuz. Bu yüzden turistik bölgelerde araç kiralama yeterince gelişmiyor.

Bu araç kiralama birimini kurarken hiç tereddüt ettiniz mi? Müşterileriniz olan oto kiralama firmalarıyla rekabet halinde olmuyor musunuz? Buna bağlı olarak kiralama firmalarına ne tarz fiyatlama sistemi uygulanıyor?
Bu konuda bir saptama yapmam gerekiyor, biz gerçek anlamda bir kiralama şirketi kurmuş değiliz. Biz kiralama ürünü yarattık. ALD Automotive ile biz, kiralama alanında belli bir şirkette belli bir ambalaj kurmuş olduk. Yani şirketlerden birine Peugeot markasını, damgasını kullanmasına izin verdik. Bu da belli kriterler getiriyor bunlardan biri de kiralama pazarlığının bayilikte gerçekleşeceği yönünde. Diğer yandan başka kiralama şirketleriyle de çalışmak istiyoruz. İlk olarak birlikte çalıştığımız şirket de tekele sahip değil. Peugeot Paketi'nin tekeli onda ama Peugeot Araç Kiralama'nın tekeli onda değil. Başka kiralama şirketleriyle de anlaşmalar, sözleşmeler yapmak istiyoruz. Fiyatlar aynı olacak mı? Cevabı çok basit… Neden aynı pazarda, aynı aracı farklı fiyatlardan kiralayayım ki? Bunu yapmam için hiçbir sebep yok. Eğer bir Peugeot Paketi damgasını taşıyan bir paket yarattıysam bunun birtakım avantajları olacaktır ama bu avantajlar, fiyat avantajı olmayacak da, yaklaşım avantajları olacak, ilişki avantajları olacak. Ama siz bir birey olarak, kiralama şirketi olarak ya da bir şirket olarak araç kiralamak istediğiniz zaman fiyatlar isteyip bunları kıyaslayacaksınız. Dolayısıyla biz distribütör olarak, şirketlerin tümünü aynı rekabetçilik düzeyine getirmek durumundayız. Herkes aynı rekabetçilik seviyesinde olacak. Ama tabi aynı rekabet şekli derken kıyaslanabilir faaliyetler söz konusuysa olacak. Benden 1 araç satın alırsan % 5 indirim uygularım, 20 araç alırsan % 7 uygularım.

Demek istediğiniz Peugeot, oto kiralama firmalarına aynı mesafede duruyor.
Tek fark şirketlerden birine daha farklı bir ürün sunmak istedik, bir ambalaj sunmak istedik ama bu Peugeot Araç Kiralama bir ürün, bir ambalaj her şeyden önce.

Peugeot'nun Türkiye'deki bayi teşkilatının yayılımı nasıl? Türkiye'deki servis noktaları kaç adet?
2S'leri de kattığımız zaman şu an yaklaşık 63 tane servis noktamız mevcut. Hemen hemen Türkiye'nin tüm kentlerine yayılmış durumdayız. Müşteri yakınlığı açısından baktığımızda Türkiye topraklarının % 98'inde varız.

Peugeot geniş bir ürün gamına sahip, kiralama sektöründe Peugeot'nun hangi modelleri daha çok tercih ediliyor?
Araç kiralama sektöründe özellikle bizim gözlemlediğimiz küçük segment araçlarda yani BVN1 diye adlandırdığımız Peugeot 206 Plus, Peugeot 207 ve Peugeot 308 modellerinin ciddi şekilde talep göreceğini düşünüyoruz. Peugeot Araç Kiralama kapsamında da talep edilen araçlarımız bunlar.

Önümüzdeki günlerde Türkiye piyasasına girecek Peugeot 508 hakkında neler söyleyeceksiniz?
Tam da biraz önce verdiğim cevaba eklemek istediğim konuya değindiniz. 3 yıl önce % 25'lik şirketlere satış oranından başlayıp bugün % 45.5'e ulaştığımızı söyledik. Çok güçlü bir ilerleme kaydettik ama elimizdeki modellerle bunu gerçekleştirdik. Kiralama alanında önemli bir rol oynayacağını beklediğimiz bir model de Peugeot 407 idi. Ama gördünüz adı geçmedi. Peugeot 407 tabii ki çok iyi bir araç ama ömrünün sonuna doğru geldi. Dolayısıyla 2-3 yıllık sözleşme yaptığınız zaman daha çok yeni modeller tercih edilir. Diğer yandan ürün gamımızda sedan araçların olmayışından zarar görmekteyiz. Bütün bunlara Peugeot 508'in gelişiyle karşılık vereceğiz. İnanıyorum, Peugeot 508 ile çok güçlü bir taarruza geçeceğiz.

Satışlarınızın % 45.5'ini filo satışları oluşturuyor, bu çok büyük miktarda bir aracın 2. el piyasasına sunulması demek oluyor. Bu konuda bir endişe taşıdınız mı?
Kesinlikle, bizde her şey bir birine bağlı… Dolayısıyla bir Peugeot 2. el programı başlatacağız adını henüz saptamış değiliz. Çünkü bence araç kiralamayla, 2. el birlikte gitmesi gereken işlerdir. Kiralanmış bir aracı tekrar aldığınız zaman aracı tanıyorsunuz. Dolayısıyla özellikle 2. el piyasası tüketicinin, satın alıcının çok daha fazla güven duyması gereken bir alan… Eğer 2. el aracı satmak istiyorsak satın alıcıya güven duygusu aşılamalıyız. Güven verebilmeniz için öncelikle sizin güveniyor olmanız lazım. Bir bayi olarak zaten aracı tanıyorsanız o zaman güveniyorsunuz ve bu

güveni müşteriye aktarabiliyorsunuz. Satın alıcıya da bu aracı daha iyi pazarlayabiliyorsunuz. İkinci elde altın kural nedir? Aracın rezüdüel değeri dediğimiz şeydir. Baştan ona göre değerlendiriyorsunuz, ona göre aylık ödemeleri hesaplıyorsunuz. Dolayısıyla aracın rezüdüel değerine ne kadar güveniyorsanız o zaman kiralama o kadar ilginç olabiliyor.

Son olarak neler eklemek istersiniz?
Şunu söylemek isterim biz daha kiralamada çok küçük bir yerdeyiz. Ama başka alanlarda çok hızlı bir ilerleme kaydedebildiğimizi kanıtlamış durumdayız. Dolayısıyla bu kiralama sektöründe de kısa sürede, mesafe ve gelişme kaydedeceğimize inanıyorum. Bunu kendi tempomuzla, kendi hızımızla geliştireceğiz ve de olabilecek en profesyonel şekilde geliştireceğiz. Bu benim için çok önemli. Birçok şirket, kiralama şirketi kurmaya çalıştı ve başaramadılar. Kiralama yapıyorsanız eğer hata yapma hakkınız yok. Hata yaparsanız bunun bedelini müşteri öder. Çünkü bir kiralama sözleşmesi imzaladığınız zaman bir ortaklık anlaşması imzalıyorsunuz. Bir mal kiraladığınız zaman bundan istifade etmek istersiniz, başınıza iş açsın istemezsiniz. Diğer yandan insan kiralama yaparken satın aldığına oranla daha talepkâr oluyor. Dolayısıyla onunla çok daha profesyonelce ilişki kurmanız lâzım.
Son olarak bahsetmek istediğim diğer bir konu da Türkiye'deki kısa süreli araç kiralama sektörü. Türkiye'nin bir turizm ülkesi olmasına rağmen, Türkiye'de kısa süreli yani günlük araç kiralama sektörünün önemli bir gelişim göstememiş olmasını anlamış değilim. Bence Türkiye'de kısa süreli kiralamaya karşı bir tavır değişikliği gerekiyor. Turizm, iş seyahatleri bunların üzerinde düşünmemiz gereken birçok faktör var. Bence bireysel turizmin, butik otellere yönelik turizmin teşviği yapılmadığı sürece günlük araç kiralamada ilerleme kaydedilmesi zor olacaktır.

BİNEK OTOMOBİLLERİN ALIMINDA ÖDENEN KDV

3065 Sayılı Katma Değer Vergisi (KDV) Kanunu'nun, 30 uncu maddesinin uygulamasına yönelik vergi yükümlüleri tarafından Gelir Dairesi Başkanlığı'na intikal eden tereddüt konularıyla ilgili olarak; Gelir Dairesi Başkanlığı 23/06/2010 tarihli, KDV-57/2010-5 sayılı sirküleri yayınlamıştır. Buna göre bu sirkülerde tereddüt konularının giderilmesi amaçlanmıştır.

Yayınlanan bu sirkülerde "Binek Otomobillerin Alımında Ödenen KDV" başlığı altında araç kiralama sektörünü ilgilendiren konulara da yer verilmiştir. Buna göre:

"KDV Kanunu'nun 30/b maddesi hükmüne göre, faaliyetleri kısmen veya tamamen binek otomobillerin kiralanması veya çeşitli şekillerde işletilmesi olanların bu amaçla kullandıkları binek otomobillerin alış belgelerinde gösterilen KDV hariç olmak üzere, KDV mükelleflerinin binek otomobili alımında yüklendikleri KDV'nin indirimi mümkün bulunmamaktadır."

KDV uygulaması bakımından binek otomobili kapsamına giren araçlar, 54 Nolu KDV Sirkülerinde yapılan açıklamalara göre belirlenecektir.
Bu çerçevede, taksi işletmecisi, sürücü kursu ve otomobil kiralama şirketi gibi işletmelerin faaliyetleri ile ilgili satın aldıkları binek otomobilleri nedeniyle ödenen KDV indirim konusu yapılabilecektir. Bu mükelleflerin binek otomobilinin alış belgesinde gösterilen KDV, ait olduğu takvim yılı aşılmamak kaydıyla, ilgili belgelerin kanunî defterlere kaydedildiği vergilendirme döneminde, bu araçların fiilen faaliyette kullanılmaya başlanılıp başlanılmadığına bakılmaksızın indirilebilecektir.

Örneğin; mükellef tarafından araç kiralama faaliyetinde kullanılmak üzere Ocak 2010 döneminde satın alınan araç nedeniyle ödenen KDV, bu dönemde aracın kiralanıp kiralanmadığına bakılmaksızın indirilebilecektir. Binek otomobili işletmeciliği ile uğraşan mükelleflerin işletme amacı dışında satın aldıkları binek otomobillerin alış belgelerinde gösterilen KDV'nin indirim konusu yapılması mümkün bulunmamaktadır.

Örneğin;

• Otomobil kiralama şirketinin kiralama amacı dışında şirketin kendi ihtiyacı için aldığı otomobili (örneğin; genel müdüre tahsis edilen otomobil, bir pazarlama şirketinin satış elemanına tahsis ettiği otomobil vb.) nedeniyle yüklenilen KDV'nin indirim konusu yapılması mümkün bulunmamaktadır.

• A Oto Servis ve Ticaret A.Ş. nin test sürüşü aracı olarak aktifine kaydettiği binek otomobiline ait yüklenilen KDV'yi indirim konusu yapması mümkün değildir.

• Türk Gümrük Tarife Cetvelinin 87.04 tarife pozisyonunda belirtilen taşıtların sonradan değişiklik yapılarak binek otomobiline dönüştürülmesi durumunda, bu taşıtların iktisabında yüklenilen KDV ile binek otomobiline dönüşüm nedeniyle oluşacak ÖTV farkı üzerinden hesaplanacak KDV indirim konusu yapılamayacaktır. Taşıtın alımında indirim konusu yapılan KDV ise, dönüşüm işleminin yapıldığı dönemde indirim hesaplarından çıkarılarak" ilave edilecek KDV" olarak beyan edilecektir.

GRIP CONTROL®
Grip Control® Teknolojisi, aracın çeşitli yol şartlarına kolayca adapte olabilmesi amacıyla tasarlanan, yepyeni bir çekiş kontrol sistemidir.

PEUGEOT 3008

PEUGEOT

HEM GÜÇLÜ HEM SESSİZ INFINITI FX30d

Infiniti'nin merakla beklenen dizel modeli Türk tüketicisi ile buluştu. Üstün performansı sessizlikle mükemmel bir şekilde harmanlayan 3.0 litre V6 dizel motorlu Infiniti FX30d, SUV sınıfında fark yaratıyor.

Üstün performansın zarafetle birleştiği FX30d kullanıcısına sportif sürüş keyfi ve çevikliği sunuyor. Coupé otomobillerin dinamikliğine ve zarafetine sahip FX30d atletik ve çekici hatlarıyla da görsel bir zenginlik sunuyor. Spor bir otomobille SUV'un ideal kombinasyonun harmanlandığı Infiniti FX30d modelinde kullanılan dizel motorun farklılık yaratan en önemli özelliklerinin başında hem sessiz çalışması hem de yüksek performansa sahip olması geliyor. Sürücüler için sürüş keyfi ön planda tutularak geliştirilen FX30d modeli, 238 HP ve 550 Nm tork üreten 3.0 litrelik Piezo enjeksiyonlu V6 motora sahip. Maksimum hız kapasitesine sahip dizel motor 212 km/saat'teki hıza 8.3 sn'de ulaşıyor. Yüksek performanslı düşük emisyonlu ve üst düzey yakıt tasarruflu doğrudan enjeksiyonlu 2993 cc V6 dizel motoru V9X Infiniti mühendislerinin çalışmaları sonucunda geliştirildi. Piezo enjeksiyon sayesinde V6 motorda oluşan gürültü en alt seviyeye çekilirken, yakıt tasarrufu da sağlanmış oluyor. FX30d şehir içi ve şehir dışı trafiğinde ortalama 100 km'de 9.0 litre yakıt tüketiyor.

Infiniti'nin FX modelinde standart olarak bulunan yüksek tork avantajından maksimum seviyede yararlanılacak şekilde özel olarak ayarlanan 7 ileri vitesli otomatik şanzıman kullanıcısına yüksek performans mükemmel sürüş konforu sağlıyor.

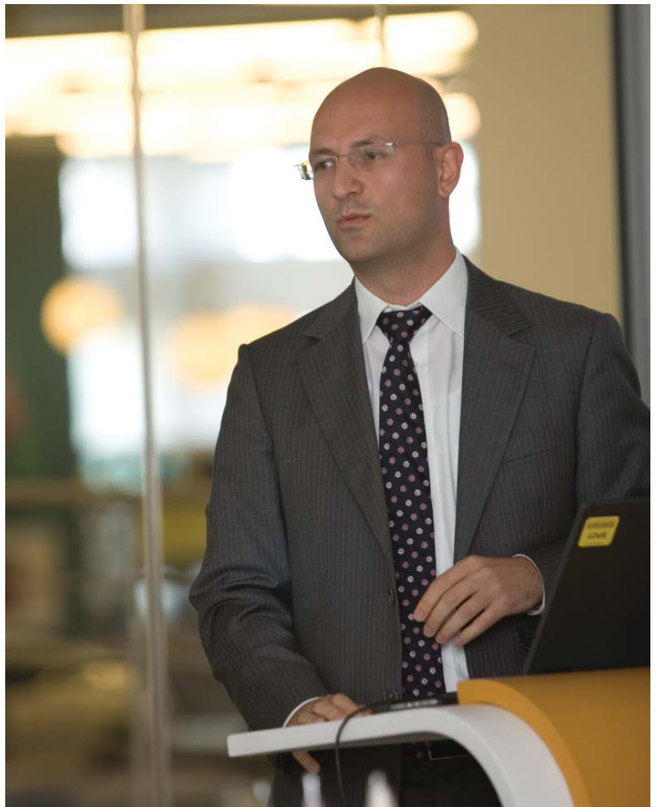
Kazaların engellenmesi veya etkilerinin en düşük seviyeye indirilmesini sağlamak üzere geliştirilen çok sayıda sistem ve teknolojiyi kapsayan ve Infiniti'nin tüm modellerinde kullanılan "Güvenlik Kalkanı" FX30d'de daha da geliştirilmiş. Dünyada ilk kez kullanılan ve Avrupa'da lansmanı yapılan "Şeritten Çıkmayı Engelleme Sistemi" ile (LDP-Lane Departure Prevention) Infiniti güvenlik alanındaki farklılığını ve rakipsizliğini bir kez daha ortaya koyuyor. "Şeritten Çıkmayı Engelleme Sistemi" sürücüyü şeritten çıkma konusunda uyarmakla kalmıyor aynı zamanda şerit işaretlerini takip ederek aracın otomatik olarak doğru şeride dönmesini sağlıyor. Infiniti FX30d kabin konforunu, şık tasarımı ve ince detaylarıyla elde edilen zengin görünümü mükemmel bir şekilde bir araya getiriyor. Magnezyumdan imal edilmiş direksiyondan kontrol edilen vites kollarından akçaağaç kaplamaya kadar kabindeki her şey meraklıları için benzersiz bir sürüş keyfi sunuyor. Infiniti FX30d, kapitone deri koltuk döşemeleri, ısıtma-soğutma fonksiyonuna sahip çok yönde ayarlanabilen ön koltuklar, klima havalandırma kanalları ve çok sayıda saklama alanıyla birlikte sunuluyor.

FX'lerin kendine has güçlü atletik yapısı dizel modelde de göze çarpıyor. Yeni FX30d benzinli modellerinkine eşdeğer bir gövde görünüme sahip. Uzun kaputu, kaslı omuz hattı ve coupé'yi andıran tavan profili ile mükemmel gövde oranlarına sahip olan FX30d göz alıcı tasarıma ve sportif bir aracın karizmasına sahip.

Infiniti'nin marka felsefesinin ürünü olan özel kabin tasarımında deri döşemelerdeki çapraz dikişler ve şık analog saat göze çarpıyor. Kabin içindeki tüm parçalarda doğal malzeme kullanılıyor.

RENAULT'NUN GÖZÜNDEN KİRALAMA SEKTÖRÜ

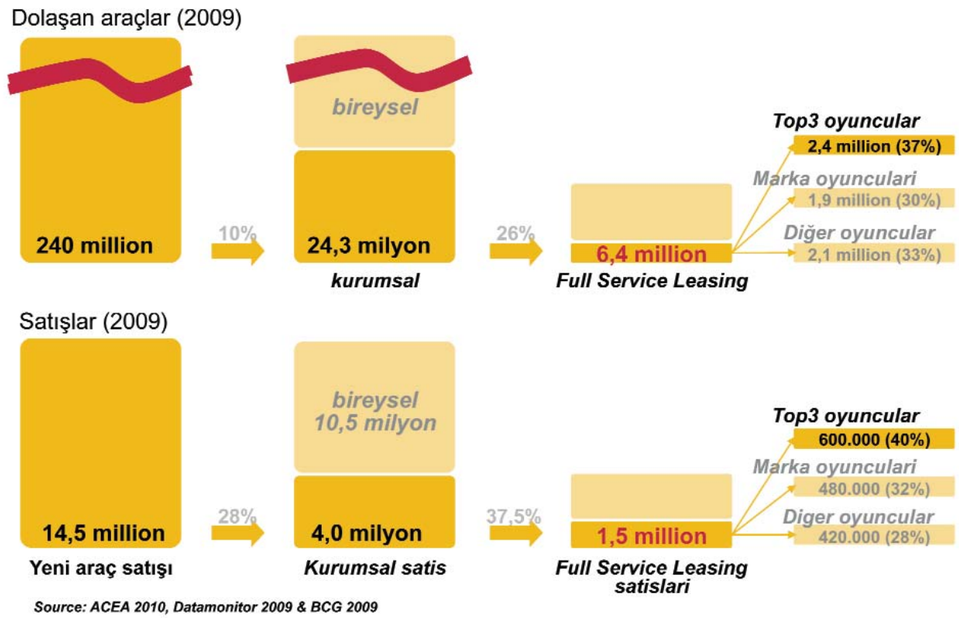
Renault Filo ve Özel Satışlar Yöneticisi Zafer Salman, Renault'nun kiralama şirketlerine bakış açısını, Avrupa'daki ve ülkemizdeki filo pazarının yapısına ilişkin önemli istatistikleri sektör temsilcileri ile paylaştı.



Haziran ayı içerisinde gerçekleşen Renault-TOKKDER Buluşması'nda, Renault Filo ve Özel Satışlar Yöneticisi Zafer Salman, Renault'nun kiralama şirketlerine bakış açısını, Avrupa'daki ve ülkemizdeki filo pazarının yapısını inceleyen, filo kiralamada Avrupa ve Türkiye pazarını karşılaştıran önemli istatistikleri sektör temsilcileri ile paylaştı.

Zafer Salman, ilk olarak Avrupa ülkelerinde filo kiralamanın önemine ve Avrupa'daki oto kiralama pazarının büyüklüğüne dikkat çekti. (Tablo 1)

Avrupa oto kiralama sektörünün büyüklüğünü gözler önüne sermek ve Türkiye oto kiralama sektörü ile karşılaştırmak için Avrupa'da faaliyet gösteren bazı kiralama şirketlerinin filolarındaki araç sayısı hakkında bilgiler veren Salman, LeasePlan'ın 1,4 milyon, GE'nin 1 milyon, ALD'nin 800 bin araca sahip olduğunu belirtti. (Tablo 2)

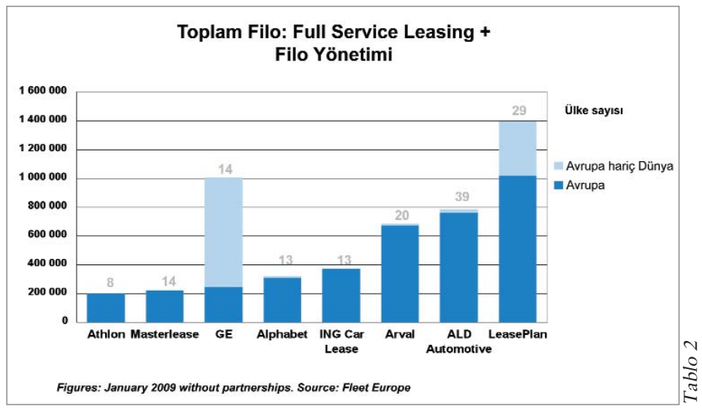


Tablo 1

Avrupa'da kiralama şirketlerinin filo büyüklüğü bakımından büyük rakamlara ulaştığını, fakat Türkiye'deki filo araç sayısı hakkında kesin ve sağlıklı bir bilgiye sahip olmadıklarını belirten Salman, buna karşılık öngörülebilir rakamların yaklaşık olarak 1,7 milyon araç olduğunu ifade etti.

Çizdiği bu genel çerçeveden sonra Renault'nun satışlarında, oto kiralama firmalarının yerine ve önemine değinen Salman, 2010 yılının ilk beş ayındaki satışlarının % 48'ini perakende satışların, % 52'sini ise filo satışlarının oluşturduğunu belirtti. Filo satışlarını da büyük filolar ve küçük filolar olarak ikiye ayırdıklarını ifade eden Zafer Salman, % 52'lik dilimin % 28'ini büyük filoların, % 24'ünü ise küçük filoların oluşturduğunu, sonuç olarak sattıkları her iki araçtan birinin filo satışları kapsamında gerçekleştiğini ifade etti. (Tablo 3a)

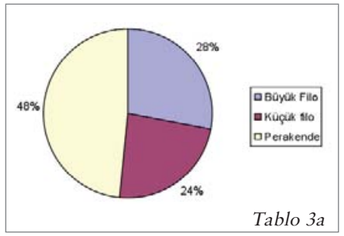
Uzun dönem kiralama şirketlerinin



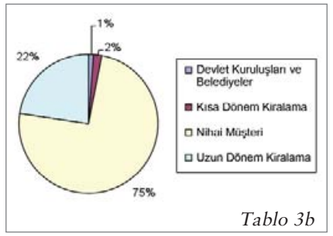
Tablo 2

Renault'nun satışlarındaki yerini ele alan grafikte ise, satışların % 75'inin nihai müşterilere gerçekleştirildiği, % 22'sinin uzun dönem kiralamacılara, % 2'lik kısmının kısa dönem kiralamacılara, % 1'lik kısmının ise kamu kuruluşlarına gerçekleştirildiği görülürken Zafer Salman, uzun dönem kiralama firmalarının Renault'nun satışlarının yaklaşık olarak dörtte birini oluşturduğuna dikkat çekerek uzun dönem kiralama firmalarının Renault için büyük öneme sahip olduklarını belirtti. (Tablo 3b) Son olarak Avrupa'da müşterilerin marka seçiminde ve kiralama şirketi seçimindeki beklentilerini ele alan grafiği değerlendiren Salman, elde ettikleri veriler doğrultusunda marka ve kiralama firması seçiminde en önemli etkenin fiyat olduğunu gözler önüne serdi. Aynı araştırmada müşterilerin kiralama firmasından beklentilerinin ilk olarak güvenirlilik, ikinci olarak yeterlilik ve bu etkenleri esneklik, "deadline"lara uyum, taleplere cevap, danışmanlık, tek bir muhatap, kolay bulunabilirliğin takip ettiği gözlenmektedir. Sözkonusu araştırmada ayrıca, günümüzde Avrupa'da oto kiralamada araç seçiminde çevre konularının da ön plana çıktığı ve emisyon oranlarının, karbondioksit vergilerinin, yakıt tüketimlerinin artan bir şekilde tercihleri etkileyen faktörler olduğu önemli bir nokta olarak dikkatleri çekiyor. (Tablo 4)

Müşteri Tipi 2010



Tablo 3a



Tablo 3b

Nihai Müşteri Beklentilerini Anlamak

Nihai müşteri beklentileri Marka seçiminde

Kriter	Sıralama
Kira fiyatı	1
Şebeke servis hizmeti	2
Net fiyat	3
TCO	4
Yakıt tüketimi	5
Ekipmanlar, güvenlik	6
İndirimler	7
CO2 vergisi	8
MTV vb vergiler	9
Marka adı	10
Net liste fiyatı	11
Modelin imajı	12

Nihai müşteri beklentileri Kiralama firması seçiminde

Kriter	Sıralama
Fiyat	1
Teslimat süresine uyum	2
Global teslimat kalitesi	3
Kanuni gelişmelerle ilgili bilgilendirme	4
Vergi gelişmeleriyle ilgili bilgilendirme	5
Sunulan araç çeşitliliği	6
Bilinen markaların bulunabilirliği	7
Yeni ürünlerle ilgili bilgi	8
Marka adı	9
Coğrafi yakınlık	10

Nihai müşteri beklentileri Kiralama firmasından günlük hayatta

Kriter	Sıralama
GÜvenilirlik	1
Yeterlilik	2
Esneklik	3
Deadline'lara uyum	4
Müşteri taleplerine hızlı cevap	5
Danışmanlık kalitesi	6
Problemlere yardım	7
Şikayet karşılama	8
Tek bir muhatap	9
Kolay bulabilme	10

TCO en önemli parametredir

Tüketici talepleri artan bir şekilde çevre konularına odaklanmaktadır

Kiralamacılardan etkili bir danışmanlık beklemektedirler

Source: Fleet&Business, January 2007 - Survey carried out from 176 Fleet Managers

Tablo 4

MAKAM OTOMOBİLİ KULLANIMINDA AVRUPA'YI GEÇTİK

TEB ARVAL
BNP PARIBAS ORTAKLIĞI

Corporate Vehicle Observatory

TEB Arval'in sponsorluğunda, CVO Corporate Vehicle Observatory tarafından gerçekleştirilen filo yönetimi konusunda yönlendirici nitelikteki "CVO Barometre 2010" sonuçlarına göre, 100 kişiye kadar işçi çalıştıran Türk şirketleri, Avrupalı emsallerine oranla makam aracına daha fazla önem veriyor. Çalışan sayısı 250 ve üzerindeki Türk firmalarında ise çalışan sayısı arttıkça filodaki makam aracı oranı azalıyor.

2010 CVO Barometre'nin sonuçlarına göre çalışan sayısı 10 ile 99 arasında olan Türk şirketlerinde makam aracı kullanma oranı % 37 iken, Avrupalı muadillerinde bu oran % 21'de kalıyor. Türkiye'de şirket araç yönetimi konusunda bugüne kadar yapılan ilk araştırma raporu olan ve 14 ülkede 4.200 firma ile görüşülerek hazırlanan rapora göre, çalışan sayısı arttıkça Türk şirketlerinin filodaki makam aracı oranını düşürdüğü, bunun yerine araçların önemli kısmını servis aracı olarak kullanmayı tercih ettiği ortaya çıktı. Buna göre, araştırmaya katılan firmalardan çalışan sayısı 100 ile 249 arasında olan Türk şirketler, filolarında bulunan araçlarının yüzde 27'sini makam aracı olarak kullanırken, aynı sayıda işçi çalıştıran Avrupalı şirketlerde bu oran yüzde 29'a ulaşıyor. 250'nin üzerinde işçi çalıştıran Türk şirketleri yine araçlarının yüzde 27'sini makama ayırırken, Avrupalı şirketlerde bu oran yüzde 36'ya kadar yükseliyor.

Diğer yandan araştırma sonuçlarına göre, Türkiye'de özellikle büyük ölçekli şirketlerin filo seçiminde, otomobilin çevreci özellikleri önemli rol oynuyor. Teknik donanım, maliyet ve çeşit azlığı gibi kısıtlara rağmen filolara yeşil araç dahil etme eğilimi Türkiye'de yurtdışına oranla daha yüksek. Araştırmaya göre filo yöneticilerinin yüzde 76'sı filolarını yakıt tasarrufu sağlayan araçlardan oluşturmak isterken, yüzde 54'ü hibrid, yüzde 44'ü ise elektrikli araçları tercih edebileceklerini belirtiyor.

Yazı:
Av. Şule TAŞKAN

ALKOLLÜ ARAÇ KULLANIMI HALİNDE SÜRÜCÜ BELGESİNE EL KONULMASI

Alkollü araç kullanmak suçundan (K.T.K.-48/5) ilk kez sürücü belgesine el konulması halinde, sürücü belgesinin geri alındığı tarihten itibaren (6) altı aylık süre bitiminde, sürücü belgesi geri alma tutanağı ve kimlik ile birlikte (Eğer sürücü belgesini şahsın kendisi dışında başka biri alacaksa noter tarafından "sürücü belgemi almaya yetkilidir" şerhi bulunan vekâlet verilmesi gerekmektedir) sürücü belgesinin geri alınması mümkündür.

İlk kez alkollü araç kullanma suçunu işleyen kişi bakımından lehteki Yargıtay Kararını sunuyorum:

YARGITAY 7. CEZA DAİRESİ E.2004/34724 K.2005/20244 T.17.11.2005 ALKOLLÜ ARAÇ KULLANMA (Trafik Para Cezasına İtiraz - Suçun Birinci Defa İşlenmesi Halinde Sürücü Belgesinin Geçici Olarak Geri Alınması İşlemlerine Bu Kanunun 6. Maddesinde Sayılan Trafik Görevlileri Yetkili Olduğu)

EHLİYETİN GERİ ALINMASI (Sulh Ceza Mahkemesinin Ehliyetin Geri Alınması Kararına Karşı Yapılan İtirazı İnceleme Yetkisi Bulunmadığı- Alkollü Araç Kullanma)

SULH CEZA MAHKEMESİNİN GÖREVİ (Ehliyetin Geri Alınması Kararına Karşı Yapılan İtirazı İnceleme Yetkisi Bulunmadığı - Alkollü Araç Kullanma)

İDARİ PARA CEZASINA İTİRAZ (Mahkemece Yeniden Bir Karar Verilmesi Gereği - Alkollü Araç Kullanma) 2918/m.6, Ek.13 5326/m. 19, 27, 28

ÖZET: 2918 Sayılı Kanunun ek 13. maddesine göre, sanığın alkollü araç kullanmak suçunu birinci defa işlemesi halinde sürücü belgesinin geçici olarak geri alınması işlemlerine bu kanunun 6. maddesinde sayılan trafik görevlileri yetkilidir. Mahkemenin, 5326 Sayılı Kanunun 19. ve 27. maddelerinde getirilen düzenlemeler gereği, sulh ceza mahkemesinin ehliyetin geri alınması kararına karşı yapılan itirazı inceleme yetkisi bulunmadığı gerekçesiyle görevsizlik kararı vermesi gerekir. Ayrıca 5326 Sayılı Kanunun 27. ve 28. maddeleriyle getirilen düzenlemeler göz önüne alınarak, idari para cezasına itiraz hakkında da mahkemece, yeniden bir karar verilmelidir.

DAVA: Trafik para cezasına itiraz eden Şule hakkında yapılan duruşma sonunda: Hükümlülüğüne dair (Mersin İkinci Sulh Ceza Mahkemesi) nden verilen 14.07.2004 tarihli hükmün Yargıtay'ca incelenmesi, muteriz tarafından süresinde istenilerek dava evrakı Cumhuriyet Başsavcılığı'nın 04.11.2004 tarihli ve 2004/208681 sayılı yazısı ekinde daireye verilmekle dosyadaki kağıtlar okunduktan sonra gereği görüşülüp düşünüldü:

KARAR: Muterizin alkollü araç kullanıldığından bahisle trafik ceza tutanağı ile verilen idari para cezası ile sürücü belgesi geri alma tutanağı ile sürücü belgesinin geri alınması kararlarına karşı itirazda bulunulmuştur. 4550 Sayılı Yasanın 3. maddesi ile 2918 Sayılı Yasaya ilave edilen Ek-13. maddesi gereğince sanığın alkollü araç kullanmak suçunu birinci defa işlemesi halinde sürücü belgesinin geçici olarak geri alınması işlemlerine bu kanunun 6. maddesinde sayılan trafik görevlileri yetkilidir. Hükümden sonra, 31.03.2005 günlü mükerrer sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak 01.06.2005 tarihinde yürürlüğe giren 5326 Sayılı Kabahatler Kanununun 19. maddesinin "c" bendine göre "ruhsat ve ehliyetin geri alınması yaptırımına ilişkin hükümlerin ilgili kanunlarda bu kanun hükümlerine uygun değişiklik yapılıncaya kadar saklı olduğu", aynı yasanın 27. maddesinde de "idari para cezası ve mülkiyetin kamuya geçirilmesine ilişkin idari yaptırım kararına karşı sulh ceza mahkemesine itiraz edilebileceği" düzenlenmiş olup, buna göre sulh ceza mahkemesinin ehliyetin geri alınması kararına karşı yapılan itirazı inceleme yetkisinin bulunmadığı gözetilerek görevsizlik kararı verilmesi yerine yargılamaya devamla hüküm tesisi, 5326 Sayılı Kabahatler Kanununun 27. maddesinde idari para cezasına ilişkin yaptırım kararına karşı başvuru yolunda sulh ceza mahkemeleri görevli ve yetkili kılınmış, 28. maddesinde de başvurunun incelenmesi usulü düzenlenmiş olup anılan yasa ve maddelerine göre idari para cezasına itiraz hakkında yeniden bir karar verilmesi zorunluluğu.

SONUÇ: Bozmayı icabettirmiş, muterizin temyiz itirazları bu itibarla yerinde görüldüğünden hükmün 5320 Sayılı Yasanın 8/1. maddesi gereğince yürürlükte bulunan 1412 Sayılı CMUK'un 321. maddesi gereğince (BOZULMASINA), 17.11.2005 günü oybirliğiyle karar verildi.

Alkollü araç kullanmak suçundan (K.T.K. - 48/5) 2. kez sürücü belgesine el konulması halinde sürücü Karayolları Trafik Kanunu'na göre İl Sağlık Müdürlüğünce "sürücü davranışlarını geliştirme eğitimine" tabi tutulur. Eğitimini başarı ile tamamlayanlar, sürücü belgesi geri alma tutanağı ve kimliği ile birlikte, (Eğer sürücü belgesini şahsın kendisi dışında başka biri alacaksa noter tarafından "sürücü belgemi almaya yetkilidir" şerhi bulunan vekâlet verilmesi gerekmektedir) sürücü belgesinin geri alındığı tarihten itibaren 2 yıllık sürenin bitiminde, başvururlar. Sürücü belgesini geri almadan önce "sürücü davranışları geliştirme eğitimine" katılmak ve başarı ile tamamlamak gerekmektedir. Eğitimini tamamlamayanların ve başarısız olanların sürücü belgeleri geri iade edilmez.

Alkollü araç kullanmak suçundan (K.T.K. - 48/5) 3. kez sürücü belgesine el konulur ise Karayolları Trafik Kanunu'na göre Sağlık Bakanlığınca onay verilmiş psiko-teknik değerlendirme merkezlerinde psiko-teknik değerlendirmeye ve psikiyatri muayenesine tabi tutulurlar. Bu değerlendirme ve muayene sonucunda durumu uygun olanların sürücü belgesi geri alma tutanağı ve kimlik ile beraber (Eğer sürücü belgesini şahsın kendisi dışında başka biri alacaksa noter tarafından "sürücü belgemi almaya yetkilidir" şerhi bulunan vekâlet verilmesi gerekmektedir) sürücü belgesinin geri alındığı tarihten itibaren 5 yıllık süre bitiminde belgelerini geri almaları mümkündür.

Sürücü belgesini geri alabilmek için gerekli şartları taşıyan kişi belgesini, "Sürücü Belgesi Geri Alma Tutanağında" belirtilen "Sürücü Belgesini Teslim Almak İstediği Kuruluş" kısmında bildirilen yerden alacaktır.

İngiliz Araç Kiralama ve Leasing Birliği (BVRLA) Başkanı John Lewis:

BVRLA ÜYELERİ FAALİYETLERİNE BİR ADIM ÖNDE BAŞLIYOR

Leasing firmaları arasında üyemiz olmayan belki bir firma vardır. Ticari araç kiralayan firmalarda da bu sayı 12'dir. BVRLA sektördeki firmaların önemli bir çoğunluğunu kapsıyor.

TOKKDER'in davetiyle İstanbul'a gelen, İngiltere'de faaliyet gösteren İngiliz Araç Kiralama ve Leasing Birliği, BVRLA'nın (British Vehicle Rental and Leasing Association) Başkanı John Lewis ile İstanbul Boğazı'nın eşsiz ortamında İngiltere'deki araç kiralama sektörü, sektörün gelişimi ve BVRLA'nın faaliyetleri hakkında bir söyleşi gerçekleştirdik. Türkiye'deki araç kiralama sektörünün gelişimi için yararlı olacağına inandığımız bu söyleşi ile Lewis'in birikimlerini ve tecrübelerini sizlerle paylaşıyoruz.

İlk olarak bizlere kısaca öz geçmişinizden bahsedebilir misiniz? John Lewis kimdir?
On yıldır BVRLA'da görev alıyorum. Bunun öncesinde tam hizmet sektöründe diğer bir ifadeyle uzun dönemli leasing sektöründe çalışıyordum. Araç kiralama sektörüne 1984 yılında adım attım. O dönemde hem Daimler-Chrysler'de hem de Barclays Bank'ta çalışıyordum.

BVRLA ile yollarınız nasıl kesişti? Dernekte göreve başlamanız ve dernek başkanlığına kadar uzanan süreç nasıl bir seyir izledi?
Çalışma teklifi bana dernek tarafından getirildi. Ben bu göreve başlamadan önce, BVRLA'nın yönetiminde göreve gelen yöneticiler emekliliğine çok yaklaşmış, aldıkları görevi sadece 2-3 yıllığına üstlenen kişilerdi. Daha sonra yönetim kurulu sektör hakkında bilgi birikimine sahip, daha genç, dinamik ve bu görevi en az 10-12 yıllığına üstlenebilecek birini istediklerini ifade ettiler. Benim seleflerimden birisi avukattı fakat sektöre yönelik derin bir bilgi birikimine sahip değildi bu yüzden sektörün içinde farklı rollerde görev almış, sektöre hakim ve ekibe liderlik edebilecek birisine ihtiyaç duyuluyordu.

Sizin hizmete başladığınız son on yılda dernek yapılanması ve faaliyetleri nasıl bir seyir izledi?
Öncelikle yönetim kurulu derneğin büyümesini ve gelişmesini istiyordu. Bunun için de öncelikle derneğin gelirlerini artırarak derneği büyütmeyi planlıyorlardı. Sektör için, endüstri için ticari hizmetleri geliştirerek büyümek istiyorlardı. Bu talep de bizlerin, derneği büyütmek için daha fazla personel istihdam etmemizi ve daha fazla gelişmemizi sağlayacak kaynaklara ulaşmamızı mümkün kıldı. Sonuç olarak büyümek istedikleri için bizim ihtiyacımız olan daha fazla insanı istihdam etmemizi sağlayacak kaynakları bize temin ettiler. Ben bu görevle bu rolü üstlendim çünkü daha önce sektörün hizmet satışı ayağında çalışmış olduğumdan sektörü daha iyi tanıyordum ve de satışlardan gelir yaratıp, kaynak üretip derneğin büyümesini sağlayacak imkanları oluşturabiliyordum.

BVRLA'nın bugünkü yapısından biraz sözedebilir misiniz?
Derneğimizin "Yönetim Komitesi" adını verdiğimiz bir yönetim kurulu var. Kısa-

Bizim hedefimiz mümkün olduğu kadar çok üyeyi içermek. Ama bazen standartlara uyamayan ya da uymak istemeyenler de çıkabiliyor. O zaman da biz desteğimizi çekiyoruz. Bunun sonucunda firmalar kendilerini ticari açıdan dezavantajlı bir konuma sokuyorlar.

ca bahsedersek biz üç farklı başlık altında hizmet veriyoruz: Bir tanesi "araç ve van kiralama", diğeri "araç ve van leasingi" sonuncusu "ticari araçlar". Yönetim komitemiz bu üç alandan gelen temsilcilerden oluşuyor. Yönetim komitemizde küçük ve büyük ölçekli firmaların temsilcileri yer alıyor. Yönetim komitemizin altında üç tane idari komite var. Bir tanesi kısa vadeli kiralamalar için, bir tanesi uzun dönem leasingler için, bir tanesi de ticari araçlar için. Benimle birlikte çalışan uzmanların ilgilendiği alanlar: yeni mevzuat, yeni düzenlemeler, yeni operasyonel unsurlar gibi başlıklar. Bu başlıklarla ilgili gelişmeleri bizler komiteye götürüyoruz, sektörümüz ile ilgili gelişmeleri komiteye sunuyoruz, sonrasında onlar bize tavsiyede bulunuyorlar. Daha sonra yönetim komitemiz, ilgili birimlerden bizimle ilgili yeni konularda, ortaya koyduğumuz gündem maddeleriyle ilgili, yürütmeyle ilgili lobi yapmalarını, kampanyalar düzenlemelerini istiyor. Yönetim komitesi bizim başarımızı ve stratejik istikametimizi belirliyor, kısacası yönetim komitesi stratejik yönetimimizi belirliyor.

Bugün BVRLA çatısı altında kaç üyeniz var?
Bugün için 418 üyeye sahibiz.

Üyelerinizin dağılımı hakkında bilgi verebilir misiniz? BVRLA üyelerinin yüzde kaçı kısa dönemli kiralama firması, kaçı uzun dönemli kiralama firması?
Günümüz itibariyle üyelerimizin % 25'i leasing, % 20'si ticari araç, % 55'i de kısa süreli kiralama şirketlerinden oluşuyor.

Genel olarak araç kiralama firmaları toplam araç satışlarında önemli paya sahiptir. İngiltere'de yıllık toplam satışlar içinde üyelerinizin satın aldığı araç miktarı nedir?
Bunun hakkında kesin bir bilgiye sahip değilim ama tahmini bir hesapla rakam vermek gerekirse yaklaşık 770 bin civarında.

İngiltere'deki kiralama firmalarının sahip olduğu araç sayısı ne kadar?
Şu an itibariyle İngiltere'de kiralama firmalarının filo parkının büyüklüğü yaklaşık 2.3 milyon araç.

İngiltere'de ortalama bir yılda kaç araç satışı gerçekleşiyor?
İngiltere'de bir yılda ortalama 2.3 ile 2.4 milyon adet araç satışı gerçekleşiyor. 2.5 milyon ise araç satışlarında ulaştığımız en üst seviye. Bu rakam kiralama şirketlerinin sahip olduğu filo parkı rakamlarıyla hemen hemen aynı seviyede.

Böyle bir büyüklüğe nasıl ulaştınız? İngiltere'de araç kiralama sektörünün gelişiminde hangi etkenler önemli rol oynadı?
Leasing alanında en önemli etken vergilendirmeydi. Diğer bir etken de nihai tüketicilerin alabileceği kredilerde bir üst sınırın olmasıydı. Bu etkenler bizim önümüzü açtı. Günümüzde İngiltere'de firmalar artık çalışanlarının maaşından kesintiye gidiyor ve bu kesinti miktarıyla leasing yoluyla elemanlarına araç tahsisine gidiyor. Firmalar elemanlarına yüksek maaş verdiğinde maruz kaldığı vergi yükü artıyor, firmalar elemanlarına düşük maaş verip, araç tahsis ettiğinde ise şirketin vergi yükü hafifliyor. Şirketlerin çalışanlarına leasing yoluyla araç tahsis etmesi bizim büyümemizi sağladı. Bu sistem İngiltere'de artık rutinleşti.

Ocak 2011'de İngiltere'deki KDV oranlarında bir artış yaşanacak bu gelişme araç kiralama sektörünü nasıl etkileyecek sizce?
Bu artışın bizlere olumlu bir etkisi olacak çünkü biz KDV'yi geri alabiliyoruz. Bu nedenle leasing maliyeti daha etkin bir hale gelecek satın almaya kıyasla. Kişisel vergilendirme sisteminde de ufak değişiklikler olacak. Sürücüler daha az hava kirliliği yaratan araçlar seçtikçe daha az vergi de ödeyebilme imkanına kavuşuyorlar çünkü İngiltere'de vergiler artık CO2 emisyon miktarına göre belirleniyor.

İngiltere'de emisyonu düşük araçlarda vergilendirme oranı yüzde kaç?
225 gramın üzerinde emisyon salınım değerine sahip bir araç için % 35, yani araç bedelinin % 35'i kadar vergisi var. Emisyon salınımı 100 gramın altındaysa % 9'luk bir vergi oranı söz konusu. Aradaki değerlerde de ölçekleniyor. Şu an kullandığım araç BMW 320, benim arabamın emisyon değerlerine göre % 15 oranında vergisi var.

Elektrikli araçlar piyasaya çıktığı zaman vergi oranları sıfıra mı düşecek?
Evet, elektrikli arabalarda vergi oranları ilk beş yıl için sıfır olacak.

İngiltere'de toplamda oto kiralama sektöründe faaliyet gösteren firma sayısı nedir? BVRLA'nın 418 üyesi sektörün ne kadarını kapsıyor?
Bu sorunuza şöyle cevap vereyim, leasing firmaları arasında üyemiz olmayan belki bir firma vardır. Kısa süreli kiralama yapan 250 firma üyelerimiz arasında değil ama bunlar oldukça küçük hacimli firmalar. Ticari araç kiralayan firmalarda da bu sayı 12'dir.

BVRLA'nın araç kiralama şirketlerinin büyük bir kısmını kapsadığını görüyoruz. Bu birlikteliği nasıl sağladınız?
BVRLA markasını bir kalite markası haline getirerek. Bizim belli kriterlerimiz, uygulama esaslarımız var. BVRLA'ya üyelikle beraber uyulması gereken belli faaliyet şartları vardır. Eğer üye olan bir firma bu şartları koruyamazsa üyeliği düşebiliyor. Aslında biz üye olmayı arzu edilecek, özenilecek bir şey haline getirdik. Üyelerimiz artık BVRLA kalitesi onaylıdır etiketini kullanıyorlar. Bizim sloganımız "Daha iyi hizmeti BVRLA'dan kiralarım, çünkü kaliteden eminim!" şeklinde. Diğer yandan şikayetlerin ele alındığı

Risk Yönetimi ve Güvenlik Komitesi özellikle hırsızlık, sahtecilik ve kredi kartlarının gayri resmi şekilde kullanımı konularına bakıyor. Bu alanda polisle ve sigorta şirketleriyle, hırsızlığın azaltılması için sektör uygulamalarını oluşturmaya çalışıyoruz.

bir servisimiz de var. Eğer bir üyemiz müşteriyle bir sorunu çözemezse, o zaman biz bir tahkim heyeti gibi araya giriyoruz. Aynı zamanda teftiş mekanizmamız da söz konusu. Üye firmaları, kiralık araçlar konusunda, servis kayıtları konusunda, eğitimle ilgili konularda teftiş ediyoruz.

BVRLA'nın, üyeleri üzerinde bir yaptırım gücü var mı?
Nihai gücümüz onları üyelikten azletmek. Bizim hedefimiz mümkün olduğu kadar çok üyeyi içermek. Ama bazen standartlara uyamayan ya da uymak istemeyenler de çıkabiliyor. O zaman da biz desteğimizi çekiyoruz. Bunun sonucunda firmalar kendilerini ticari açıdan dezavantajlı bir konuma sokuyorlar. Kısacası bize üye olmak firmaların ticareti için olumlu bir faktör.

BVRLA'nın kamu yönetimi üzerinde bir etkinliği var mı? Derneğinizin yürüttüğü lobi faaliyetleri ne seviyede?
Tek görevi lobi faaliyetleri olan bir ekibimiz var. 2009 yılında hükümetle 47 kez danışma görüşmesi yaptık. Hükümet bizi kilit taraflardan biri olarak görüyor. İş araçları sektöründe biz kilit ortaklardan, taraflardan biri olarak görülüyoruz. Aynı zamanda Avrupa tüketici merkezleriyle de görüşüyoruz, tüketici mevzuatının şekillenmesine yardımcı olmak için ve Avrupa Komisyonu'na da araç kiralama konusunda danışmanlık için faaliyetler yürütüyoruz.

Konuşmamızın başında derneğin yapısından bahsederken komitelerden bahsettik. Bu komitelerin etkinliğinden ve öne çıkan komitelerin faaliyetlerine örnek verebilir misiniz? Örneğin Risk Yönetimi ve Güvenlik Komitesi… Bu komite hakkında bilgi verebilir misiniz?
Risk Yönetimi ve Güvenlik Komitesi özellikle hırsızlık, sahtecilik ve kredi kartlarının gayrı resmi şekilde kullanımı konularına bakıyor. Çünkü günlük kiralamada hırsızlık ve sahtekarlık konularında firmalar çok fazla sorun yaşıyorlar. Bu komitede kiralama şirketlerinin risk yöneticileriyle birlikte çalışıyoruz. Bu alanda polisle ve sigorta şirketleriyle, hırsızlığın azaltılması için sektör uygulamalarını oluşturmaya çalışıyoruz ve sahte işlemleri, yasa dışı işlemleri nasıl anlayabiliriz, nasıl önleyebiliriz bunu oturtmaya çalışıyoruz. Bu komitenin bir de veri tabanı var. Bu veri tabanı kötü niyetli kiralayıcıların listesini içeriyor ve tüm üyelerimizle paylaşılıyor.

2009 yılında hükümetle 47 kez danışma görüşmesi yaptık. Hükümet bizi kilit taraflardan biri olarak görüyor. İş araçları sektöründe biz kilit ortaklardan, taraflardan biri olarak görülüyoruz.

Kiralama firmalarının bu konudaki sorumluluğunun kapsamı ne kadar?
Firmaların sorumluluk kapsamı oldukça fazla çünkü hırsızlık onlara çok pahalıya mal oluyor. Bu alan, kiralama firmalarının tamamen işbirliği içinde bir araya geldikleri tek alan. Çünkü hırsızlık ve sahtekarlıktan oluşan kayıpları azaltmak herkesin çıkarına. Bir süre önce sahte kredi kartlarını hava alanlarında kullanan bir şebekeyi ortaya çıkarttık ve bütün sektöre bununla ilgili uyarı yolladık.

Ülkenizde sigorta şirketlerinin kiralama firmalarına yaklaşımı nasıl? Firmalar araçlarını rahat bir şekilde sigortalatma imkanı bulabiliyorlar mı?
Sigorta şirketleri bizlere önemli ölçüde destek veriyor. AON Sigorta'dan bir üye komitemizde yer alıyor. Onlar da sahtekarları teşhis edebilme konusunda kendi deneyimlerini bizlerle paylaşıyorlar.

Bireysel araç sigortalamayla, sizin üyelerinizin sigortalama ücretleri arasında çok büyük farklar var mı?
Evet. Leasing araçları bir toplu filo sigortası kapsamında poliçelendiriliyorlar. Sigorta şirketleri, araç kiralama şirketlerine birtakım kolaylıklar sağlıyor. Bu kolayların en önemlisi aracı kiralayan kişinin, 3.kişiyi zarara uğrattığı zaman sigorta şirketlerinin bu zararı direkt olarak üstlenmesi. Kiralayıcılar tarafından 3. kişiler zarara uğradığında bu zararı, sigorta şirketleri, kiralayan firmaya ve aracı kiralayan kişiye rücu etmeden direkt olarak karşılıyor.

Üyelerinize yurt dışında yatırım yapma veya büyüme konusunda bir destek, bir yönlendirmeniz var mı?
Hayır, biz onların sadece İngiltere'deki çıkarlarıyla ilgileniyoruz. Bizim görevimiz onların İngiltere'deki operasyonlarını yasal çerçeve dahilinde daha etkin yürütebilmelerini sağlamak ve yasaların onları sınırlayıcı olmasını engellemek. Bu yüzden bizim faaliyet esaslarımız aslında yasa vasıtasıyla değil de kendi kendini kontrol ve düzenlemeyi temine yönelik. Çünkü bizim sektörümüzde faaliyet göstermek için lisans ve düzenleme yok ve biz de bunu böyle muhafaza etmek istiyoruz.

Son olarak, oto kiralama sektörünün İngiliz ekonomisine katkısı ne boyutta?
Biz 40 bin kişiye istihdam sağlıyoruz, her yıl yeni araçlara 16.5 milyar Pound harcıyoruz ve toplamda bütün hizmetler için yılda harcadığımız miktar 20 milyar Pound'a ulaşıyor.

GÜÇLÜ TASARIM İLERİ TEKNOLOJİ: PEUGEOT 508

Peugeot 508, işlevsellik ve heyecanı, yeni nesil teknolojileri e-HDi ve HYbrid4, statü kazandırıcı ve dinamik görünüşü, yüksek kalite hissi ve iç mekanda yaşam keyfi ile markanın bilgi birikiminden gelen eşsiz sürüş deneyimi gibi temel üstünlükleriyle birleştiriyor.

Peugeot 508 modeli ile tarihsel olarak her zaman güçlü olduğu bir segment olan D segmentindeki varlığını ve hedeflerini güçlendirerek yeniden ortaya koyuyor. “40X” ve “50X” serilerinin her modeli her zaman kendi çağlarına damgasını vuran modeller olmuşlardır.

Peugeot, 508 ile son yıllarda büyük değişim göstererek, gittikçe daha dinamik, sorumlu ve talepkar olan müşteri kesiminin beklentilerinin ağırlık merkezinde yer alan, geleceğe yönelik, modern bir ürün sunuyor.

508, Peugeot’nun ilk olarak SR1 kavram modelinde gün ışığına çıkardığı stil kodlarının değişimini ortaya koyan şık, dengeli ve zamana meydan okuyan dış tasarımıyla dikkatleri üzerine topluyor.

Mekanik yönünden bakıldığında 508, her biri kendi sınıfında performans, canlılık ve aynı zamanda yakıt tüketimi ve CO2 salımı konularında çok iyi konumlandırılmış motorlardan yararlanıyor. En son teknolojilere sahip bu gam, özellikle yeni e-HDi (sürüş keyfi ile kullanımda tasarrufu bir araya getiren yeni nesil Stop&Start) sistemine sahip olacak. Bu yelpazeye, ayrıca birkaç ay içinde, sadece 99 g/km’den başlayan CO2 salım değerleri, 147 kW (200 bg) güç potansiyeli ile 4 çeker HYbrid4 teknolojisi de dahil olacak. 508, heyecan ile birlikte, özellikle konfor ve yol tutuşu arasında üst seviyede bir denge sunan yürüyen aksamı ile Peugeot’ya özgü sürüş zevkini tam anlamıyla sunuyor.

Peugeot 508 iki farklı karoseri ile üretilecek: Sedan (4,79 m uzunlukta) ve SW (4,81 m). Bu kasa tipleri 2011 yılının Ekim ayında Paris Otomobil Fuarı’nda ilk kez otomobil severlere tanıtılacak. 508’in iki silueti Sedan ve SW, 2011 yılı başında Batı Avrupa’da ticarileştirilecek.

PSA Grubu’nun 3 no’lu platformunu esas alan 508, Avrupa pazarı için, Fransa’da Rennes-La-Janais Fabrikası’nda üretilecek. 2011 yılından itibaren, Marka’nın büyük hedefler beslediği Çin pazarının özelliklerine uyarlanmış bir 508 sedan versiyonu da Çin’in Wuhan şehrindeki fabrikada üretilecek.

TOKKDER - SİGORTA ŞİRKETLERİ BULUŞMASI

TOKKDER yöneticileri, araç kiralama sektörü için büyük öneme sahip olan sigorta sektörünün temsilcileriyle 1 Temmuz 2010 tarihinde Marsh Sigorta ve Reasürans Brokerliği'nin ev sahipliğindeki toplantıya katıldı.

TOKKDER tarafından, 1 Temmuz 2010 tarihinde sigorta sektörünün önemli temsilcilerinin katılımıyla düzenlenen toplantıda sigorta ve araç kiralama sektörlerinin birlikte yaptıkları çalışmalar, sorunlar ve çözümleri görüşülürken, her iki sektörün birlikte yapabileceği çalışmaları geliştirmeleri için gerekenlere ilişkin görüş alış verişinde bulunuldu. Marsh Sigorta ve Reasürans Brokerliği'nin Mecidiyeköy'deki merkezinde gerçekleşen toplantıya TOKKDER yöneticileri ve sigorta şirketleri temsilcileri katıldı.

Katılımcılar:

- HDI Sigorta : Enis Talaşman ve Emre Kolcakaya
- Anadolu Sigorta : Levent Sönmez ve Zafer Uçar
- Mapfre Genel Sigorta: Serdar Gül ve İlker Sırtıkırmızı
- Zurich Sigorta : Nihal Asker ve Orkun Gücük
- Marsh Sigorta : Mehmet Atay, Burçin Bayrakgil, Aytek Gürkan ve Ebru Yüksekbilgili
- Hedef Filo : Önder Erdem
- Trio Car Rental : İlhan Yılmaz
- Europcar : Murat Akanlar

Toplantıda açılış konuşmasını yapan Önder Erdem, Türk oto kiralama sektörünün bugünkü durumu hakkında bilgiler verdi. Günlük kiralamanın yaklaşık 20 bin ve operasyonel kiralamanın da yaklaşık 110 bin araçta olduğunu, 3-4 yıl içinde bu rakamın toplamda 180 bin olması beklendiğine dikkat çeken Erdem, günlük kiralama oranlarının düşük olduğunu ancak artma potansiyelinin çok yüksek olduğunu belirtti. Turizm sektörünün gelişmesi ve uçak kullanımının da artmasıyla günlük kiralamanın adetlerini arttırdığına değinen Erdem, sektörün hızla büyümesi doğrultusunda oto kiralama şirketlerinin araçlarını sigortalatmakta yeterince iş ortağı bulamadıklarından yakındı. Toplantıda konuşulanlar arasında öne çıkan konu başlıkları şöyleydi:

Sigorta şirketleri temsilcileri, kiralık araçların sigortalanmasına ilişkin aşağıda belirtilen görüş ve yaklaşımları ifade ettiler:

• Son on yılda sigorta şirketlerinin oto kiralama sektöründe faaliyet gösteren şirketlerle birtakım sorunlar yaşadığı,

• 8-10 yıl önce bugünkü fiyatın dörtte birine kasko teminatının bulunabildiği, ancak o dönemin sona erdiği, geçmişte ucuz fiyat veren sigorta şirketlerinin piyasadan silindiği belirtildi ve bu yaşananların günümüzde sigorta şirketlerinin oto kiralama firmalarına daha temkinli yaklaşmalarına neden olduğu,

• Geçmişte yaşanan gelişmelerden dolayı sigorta şirketlerinin kasko ve trafik sigortası alanında önemli deneyim kazandıkları,

• Yedek parça ve diğer tüm maliyetler konusunda, otomotiv ile ilgili tüm konularda sigorta şirketlerinin de artık daha bilinçli ve önce yaşadıkları olumsuz tecrübeler nedeniyle günümüzde daha temkinli hareket ettikleri,

• Faizlerin düşük olması nedeniyle primi 3-4 ayda alıp uzun vadede geri vererek para kazanma yolunun kapandığı,

• Oto kiralama şirketlerinde, sigorta şirketlerinin kendilerine sıcak bakmadıklarına yönelik bir kanının olduğu, bunun sigorta şirketlerinin geçmişte yaşadıkları acı deneyimler nedeniyle kasko ve trafik sigortası konusunda daha temkinli davranmalarının bir sonucu olduğu, Türkiye'deki enflasyon ve faiz oranlarının sigorta şirketlerinin faaliyetlerinde zorluklara yol açmasına neden olduğu,

• Sigorta şirketlerinin müşterisini seçen, sabit ve tutarlı bir yönetim ve verimli hasar yönetimi olan filocuları görmek istediği belirtilerek kötü yönetilen filo şirketlerinin sigorta şirketleri açısından riskli bulunduğu ve 1-2 yıldan sonra teminat bulmakta zorlanacakları,

• Sigorta şirketlerinin, risklerini, hasarlarını iyi takip eden, hasarlarını kontrol altına alan kiralama şirketleri ile daha rahat ve verimli çalıştıkları,

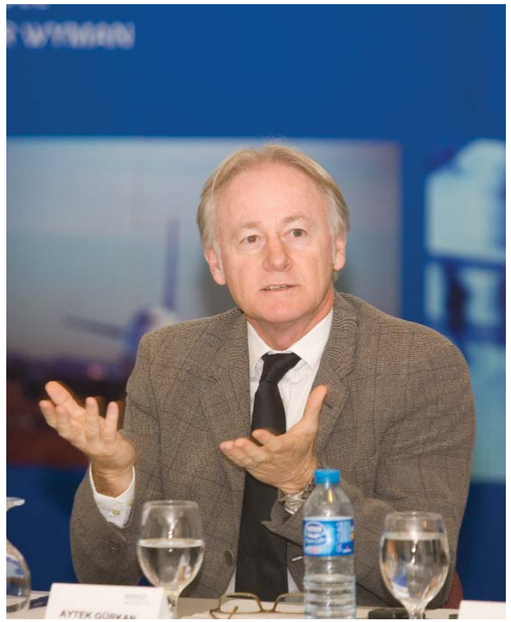
• Sigorta şirketlerinin, oto kiralama şirketleriyle aynı söyleme sahip oldukları, iki sektörün de söyleminin hasar frekansını düşürmek, yedek parça, işçilik maliyetlerini azaltmak olduğuna dikkat çekildi. Bu toplantıda sigorta sektörü şirketlerinin, uzun süreli kiralama şirketleri ile ortak olarak neler yapması gerektiği üzerinde durulmasının önemi vurgulandı.

• Sigorta şirketlerinin son 5 yılda öz kaynaklarının küçüldüğü, ciddi zararlar yaptıkları ve zararlı portföye toleranslarının kalmadığı ifade edildi. Sigorta şirketlerinin bu nedenlerle özellikle de yeni bir şirket olduğunda veya geniş filoya sahip şirketlere karşı ürkek davrandığı,

• Geçmişte de sigorta şirketlerinin, oto kiralama sektörüyle birtakım sıkıntılar yaşadığı, bu sıkıntılara ortak hareket ederek çözüm yolu bulunduğu ve bundan sonrası için de özellikle hasar yönetimi konusunda ortak karar alıp, ortak hareket etmelerinin gerekliğine dikkat çekildi,

• Oto kiralama şirketlerinin, GPRS kullanımının indirim konusu yapılması talebi üzerine sigorta şirketlerinin yöneticileri kendi görüşlerini ortaya koydular. Buna göre birtakım düzenlemelerle GPRS indiriminin uygulanabileceği ifade edildi,

• Oto kiralama şirketlerinin, sigorta şirketleriyle kasko alanında önemli ölçüde yol kat ettikleri, belli bir noktaya geldikleri ve belli bir düzenin sağlandığı belirtildi. Bundan sonrası için neler yapılabileceği, iki sektörün birbirine nasıl ve ne şekilde destek sağlayabileceği, operasyonları nasıl yoğunlaştırılabileceğinin üzerinde duruldu,



• İki sektörün de hasarların düşürülmesi ve ek kazanç elde etme yolları için ortak ne yapılabileceğini değerlendirmesi konusunda

• Ortak yedek parça dağıtımı, tamirhane vs, alanlarında nasıl kâr edilmesi mümkün olabileceği yönünde çalışmaların bazı sigorta şirketleri ile bir araya gelerek ilerleme sağlanabileceği ortak görüş olarak oluşturuldu.

TOKKDER yönetim kurulundan temsilciler ise, sigorta şirketleri ile çalışmalarında beklentilerinin neler olduğu ve yapılabilecekler konusunda aşağıda belirtilen görüşleri ifade ettiler:

• TOKKDER Yönetim Kurulu Başkanı Önder Erdem, günümüzde sigorta şirketlerinin oto kiralama şirketlerine temkinli yaklaşmalarının gereksiz olduğunu, 2002 ve 2003 yıllarındaki şartlarla bugünkü şartların farklı olduğu,

• Günümüzde uzun dönem filo kiralama şirketlerinin geliştiğine, hasar yönetimi konusunda önemli mesafe aldıklarına dikkat çekildi ve sigorta şirketlerinin uzun dönem filo kiralama şirketlerine yönelik bakışlarını revize etmeleri gerektiği,

• Hasar yönetimleri için filo şirketlerinin iyi bir altyapı desteği oluşturdukları, eskiden temin edilemeyen hasar verilerine ulaşılabildiği, sigorta şirketlerinin % 50-55'i oto branşında olduğu ve filo portföyünün kendileri için iyi bir laboratuar ortamı oluşturduğu,

• Sigorta ile ilgili konularda verilerin, rakamların oto kiralama şirketleri için büyük önem ifade ettiği dile getirildi. Kaskoda bu verilerin elde edilebildiğini belirten Önder Erdem bu bilgilerin trafik sigortası alanında da TRAMER üzerinden elde edilip, edilemeyeceğini sordu. Sigorta şirketi yetkilileri bu verilerin online olarak değil ama aylık olarak TRAMER'e aktarıldığını, belki ileride bu sistemin online hale dönüştürülebileceğini ifade ettiler.

• Kiralanan araçlarda GPRS kullanımının sigorta sözleşmelerinde indirim konusu haline gelmesi gerektiği, GPRS kullanımıyla kiralanan arabaların çalınmasının önüne geçileceğine dikkat çekildi ve küçük ölçekli kiralama şirketlerinin yaşadığı; araçlarının çalınması ve kaybolması sorununun büyük oranda kontrol altına alınacağı ifade edildi. Uzun dönem kiralamalarda da GPRS'in yakıt tasarrufu ve personel takibi için talep edilir bir hale geldiği vurgulandı. GPRS kullanımında sigorta ve kasko yapılırken yeni uygulamalara gidilmesi gerektiği üzerinde duruldu.

• Yurt dışında araç kiralama fiyatının dışında çok çeşitli ek sigorta fiyatları da olabildiği, farklı sigorta ürünlerinin de müşteriye sunulmasıyla her iki sektörün de kazabileceği,

• Sigorta şirketlerinin risk iştahı düşük ve konservatif olabildiği,

• Sigorta şirketlerinin çapraz satışı, hasar maliyetlerinin düşürülmesinde hasar kontrol yönetimi olarak kullanması gerektiği,

• Uzun sureli kiralamacıların sigorta sektörü tarafından göz ardı edilmemesi gerektiği,

• Kamuda günümüzde 19 bin aracın kira yoluyla tedarik edildiği, yakın bir gelecekte 180 bin aracın daha kamuda kiralamaya geçebileceğinin düşünülmesi gerektiği ve bireysel kiralamalarda da artışın söz konusu olabileceği,

• Oto kiralama şirketi yöneticileri devletin ilgili organlarıyla ve ilgili yöneticilerle görüşmelerde bulunduklarını ifade ederek, İçişleri Bakanlığı ile kiralık araçlarla işlenen yasadışı suçların önüne geçilmesi için ortak bir proje yürüttüklerini ve bunda son aşamaya geldiklerini belirttiler. Bu çalışmalarla suistimallerin önüne geçip, yeni çözüm önerileri oluşturduklarını ve bunların sigorta şirketlerine de katkıda bulunacağı,

Toplantıda bir diğer önemli konu olarak da trafik sigortası konusu gündeme geldi. Bu konuda görüşler şu şekilde ifade edildi:
• Toplantının genelinde kasko ile ilgili konuların daha çok ön plana çıktığı fakat oto kiralama sektörünün uzun vadede asıl maliyet unsuru olarak göreceği sigorta türünün, trafik sigortası olacağına dikkat çekildi.

• Trafik sigortası konusunda sigorta şirketinin hiçbir kontrol mekanizmasının olamadığı, hasarı kontrol etme işleminin tamamen kiralama firmasında kaldığı,

• Gelişmiş ülkelerdeki trafik sigortası uygulamalarının bir an önce Türkiye'de de uygulanmaya konması gerektiği,

• Mevcut trafik sigortası uygulamalarının devam etmesi halinde oto kiralama şirketlerinin ödeyeceği trafik sigortası primlerinin ivmeli bir şekilde yükselmesine neden olacağına dikkat çekildi. Kaskodaki başarının trafik sigortası alanında gösterilemediği, bunun için ortak bir çözüm yolu bulunması gerektiği belirtildi.

• Trafik sigortası alanında çözüm için oto kiralama şirketi müşterilerinin kazayı yaptığı anda kiralama şirketlerini arama oranını % 100'lere çıkarmak gerektiği ifade edildi. Bu sistemin oturtulması halinde kiralama şirketlerinin trafik sigortası maliyetlerinin stabil bir hal alacağı ve düşük seviyelere çekilebileceği vurgulandı.

• Trafik sigortasının kiralama firmaları için artık en büyük risk olduğu önemle belirtildi.

• Gerekli önlemler alınmaz ise trafik maliyetlerinin kiralama firmaları için karşılanamaz noktaya gelebileceği belirtildi,

• Trafikte hasar kontrolünün yapılamaması, 3. şahsın istediği yerde tamir yaptırabilmesi ve suistimallerin çokluğu, beyan sistemi ana sebepler olarak gösterildi. Trafik branşından oluşan yaklaşık % 5 park halinde çarpma hasarlarının % 90 oranda suiistimal olduğuna inanıldığı belirtildi. Diğer yandan kaskosu olmayan araçlarda trafik üzerinden değişmemesi gereken parçaların dahi değiştirebildiğinin gözlemlendiği aktarıldı,

- Yeni olarak eskiden yaralanma hasarlarında talep gelmediği sürece hasar ödemesi yapılmaz iken, devletin tüm trafik sebebiyle oluşan yaralanma hasarlarını sigorta şirketine mahsup ettiği belirtilerek bu durumun sektöre yaklaşık 100 trilyon TL'lik ek yük getirdiği ve doğal olarak maliyetlere yansıyacağı ifade edildi.

• Bu durumun kontrolünün sadece kiralama firmalarında olabileceğini, avantajlı bazı hususların sunularak hasar anında ilk aşamada müdahale edilmesiyle ve istenilen servise yönlendirilebilmesiyle giderlerin kontrol edilmesinin mümkün olabileceği tartışıldı.

• Diğer yandan trafik maliyetlerini kontrol edebilmek için yurt dışında örnekleri görüldüğü üzere müşteri bazlı muafiyet uygulamalarının kiralama firmaları tarafından müşterilere iletilmesinin büyük fayda sağlayacağı ifade edildi.

• TOKKDER yöneticileri tarafından trafik sigortası konusunda İspanya'daki uygulamalara dikkat çekildi. Sigorta şirketlerinin yöneticileri İspanya ve Yunanistan örneklerini incelediklerini, bu sistemlerin Türkiye'de bire bir uygulanamayacağını, bu ülkelerdeki sistemlerin Türkiye gerçeklerine uyarlanarak yeni bir trafik sigortası sisteminin oluşturulması gerektiğini belirttiler.

• Trafik sigortalarında özel kontratlarla şirketlerle yapılan kira sözleşmeleriyle, sigorta şirketleri, oto kiralama şirketleri ve müşteri arasında iyi bir ağ kurulup hasarların daha iyi yönetilmesiyle ilgili bir sistem kurulup, hasar maliyetlerinde, suistimallerin bertaraf edilmesiyle ve daha ileri uygulamalar yapılarak çözüme kavuşturulabileceği ifade edildi.

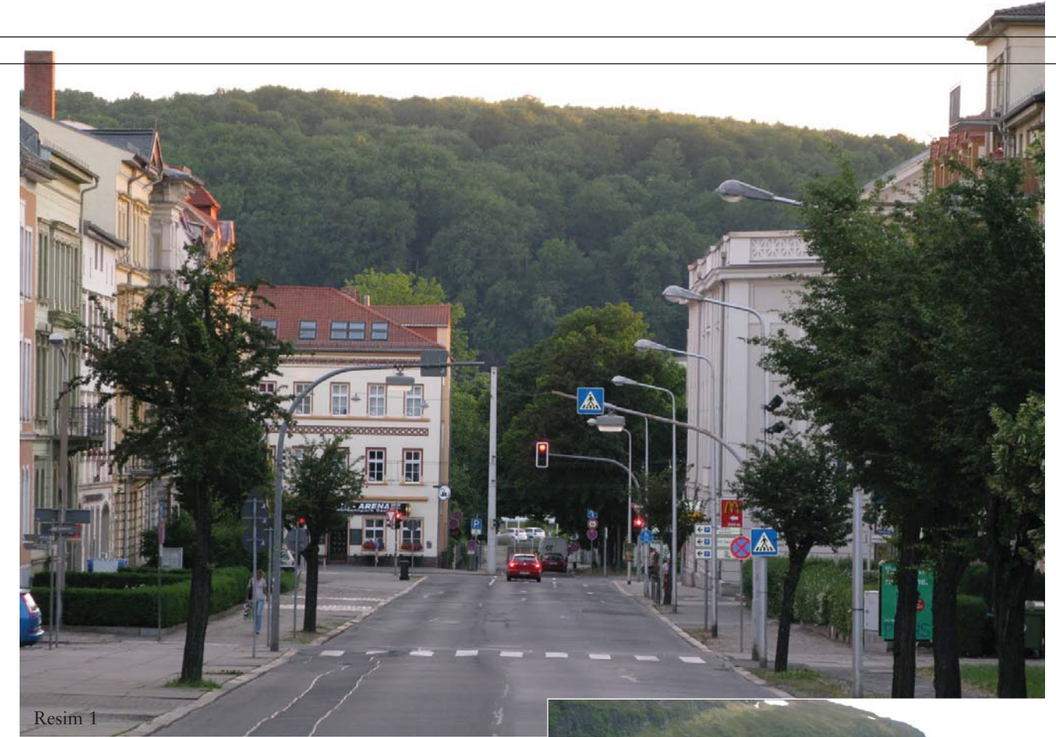
• Hazineye TOKKDER olarak başvurularak trafik konusundaki hasar işleyişinden filo kiralama sektörü olarak olumsuz etkilenildiğinin beyan edilmesinin fayda sağlayabileceği görüşüne varıldı.

Resim 2

MOTOSİKLETLE 9 BİN KİLOMETRE NORTH CAPE

TOKKDER Yönetim Kurulu Üyesi, aynı zamanda DRD Derindere Filo Kiralama Yönetim Kurulu Murahhas Üyesi Aytekin Yıldırıcı, eşi Selcan Hanım, arkadaşları Dr. Emin P. Bacacı ve eşi Aslı Hanım ile beraber Haziran Ayı'nın ikinci yarısında başlayan, Temmuz Ayı ilk haftasına kadar süren ve Avrupa'nın bir ucundan diğer ucuna dek süren bir gezi gerçekleştirdiler. Geziyi ilgi çekici hale getiren ise, toplam 9 bin kilometre yolu, çok zor yol ve hava şartlarına rağmen Honda'nın efsane uzun yol motosikleti "Goldwing GL 1800" üzerinde geçmeleri. Yolculuğun detaylarını Aytekin Yıldırıcı'nın günlüğünden sayfalarımıza taşıdık.

17.06.2010 Perşembe (Resim 1)
Küçük ve otantik kasaba "Gera"
Çarşamba sabahı çok erken bir saatte başladı yolculuğumuz. Slovenya / Lubjiana Havaalanı'ndan Trieste'ye giderken yolda otobüsümüz arıza yaptı ve yaklaşık bir saat yedek otobüs bekledik. Bu arada yol boyunca inanılmaz bir yağmur vardı. Neyse; gecikerek de olsa Trieste'ye vardık. Hiç bir zorlukla karşılaşmadan motorları aldık yola çıkma hazırlıklarına başladık. Program gereği istikamet Salzburg. Otele vardığımızda kimsenin kımıldayacak hali yoktu. Hafif bir şeyler atıştırdıktan sonra uyku moduna geçtik.



Resim 1

Bu sabah yolculuğumuz güzel bir havada başladı. Önce keyifli bir Salzburg turu yaptık. Müthiş bir şehir, her yer müze gibi. Her taraf MOZART. Sanırım burada herkes Mozart'a tutku ile bağlı. Müthiş pastane ve kafeler var, pastalar ve tatlılar Avrupa'nın en iyisiymiş. Kahveleri içip yola koyulduk. Hedef "Gera". Yaklaşık 500 kilometre yol aldıktan sonra hedefimiz Gera'ya vardık.
Çoğumuz yurt dışında bilinen büyük şehirlerde kalmayı tercih ederiz. Ama küçük şehirler veya kasabalar çok daha otantik ve güzel oluyor. Oteller süper ve ekonomik. Gera da cennet gibi bir yer, insanlar son derece medeni ve cana yakın. Yolunuz düşerse tavsiye ediyorum.

19.06.2010 Cumartesi (Resim 2)
Rostock - Helsinki arası gemi yolculuğu
Dün öğlenden sonra keyifli bir yolculuk sonrası Rostock'a vardık. İlk iş, limana giderek biletleri almak oldu. İtalya'dan Yunanistan'a geçenler bilirler, burada da "Super Fast" gemilerin aynıları çalışıyor fakat fiyatlar yüksek.
Bilet işimizi hallettikten sonra şehirde çok meşhur "Borwins" isimli bir balık lokantasına vardık. Denizin kenarında keyifli bir yer. Yolu düşecek olanlara özellikle balık çorbası ve bizde hangi balığa tekabül ediyor bilmiyorum "Turbo Fileto" tavsiye ederim, enfes. Keza bufalo mozzeralla İtalyan rakiplerinden üstün diyebilirim. Akşam gemiye binme zamanı yaklaştı ve şehrin dışındaki limana geldik. Bu

Resim 3

arada saat gece 11.30 oldu. Doğruca odalara çekildik ve dinlenmeye koyulduk. Yarın sabah 07.00 gibi Helsinki'ye varmış olacağız. Oradan sonra gezimizin en zorlu ikinci etabı başlamış olacak.

23.06.2010 Çarşamba (Resim 3-4)
Alta'dan herkese selam
Öyle, böyle değil, çok sıkı gidiyoruz. Planladığımızın biraz dışına taştık. İlkay ile hazırladığımız rota baştan sona değişmek zorunda kaldı. Biz harita ve Google Maps üzerinden en yakışıklı ve kestirme yerleri işaretleyerek bir rota oluşturmuştuk. Ancak yola çıkınca bütün hesaplar alt, üst oldu. Bu değişimin en temel nedeni hız sınırlamaları. Eğer planladığımız rotada ilerleseydik en üst sınırda yapabileceğimiz sürat maximum 60 kilometre olacaktı. Biz rotayı değiştirerek hızı 100 kilometre limitine aldık. Dün

Resim 4

Resim 8

Resim 5

tam 751 kilometre gelebildik. Hava soğuktu ama yağış yoktu ve güneş hep kendini gösteriyordu. Şu ana kadar yaklaşık 4.000 kilometre yol geldik, inanın henüz bir çukur görmedim. Asfalta asfalt demeye bin şahit lazım "Hereke Halısı" adeta, insanın sürdükçe süresi geliyor.
Alta'ya geldik, şimdi oteldeyiz.

23.06.2010 Çarşamba
Narvik'e vardık
Bu gün istikametimiz fiyordların kenarından "Narvik". Narvik, bu hatta yer alan diğer şehir ve kasabalar gibi klasik bir balıkçı diyarı. Allah buradaki insanların balıkçı olması için her şeyi planlamış. Deniz neredeyse her evin kapısında. Planlanan rotada bugün için geçmemiz gereken etabın toplam uzunluğu 510 kilometre. Şükürler olsun ki zor koşullara rağmen kazasız, belasız buraya da vardık. Zor koşullardan ifade etmeye çalıştığım hava koşulları. Hissedilen ısı -3 civarında, buna bir de yer yer yağış eklenince işler oldukça zor oluyor. Yol daha öncekiler gibi mükemmel. Selcan ve Aslı'yı gerçekten kutlamak gerekir, bu kadar ağır koşullara iyi dayanıyorlar, tek kelime ile maaşallah demek lazım. Şu anda Narvik'te Quality Hotell diye bir yerde konaklıyoruz, yarın istikametimiz Mo i Rana. Bu şehir de yine fiyord kıyısında bir yer. Artık güneye doğru yaklaşıyoruz umarım hava bir nebze olsun ısınır.

24.06.2010 Perşembe (Resim 5)
Mo i Rana
Evet, zor bir etabı daha aşarak biraz daha güneye gelebildik. Planladığımız gibi her gün ortalama 500 km civarında yol alıyoruz ve şu anda Mo i Rana'ya vardık. Burası da diğer bir çok Norveç şehri gibi bir sahil yeri ve yerleşik halkın % 80 kadarı balıkçı. Şansımıza hava çok güzel, bugün hiç yağmura yakalanmadık ama yarın o kadar şanslı olur muyuz bilmiyorum, az önce akşam haberleri Trondheim ve Oslo'nun yağmurlu olacağı haberini veriyordu. Alıştık artık, yağmurlukları çekip yola devam edeceğiz. Norveç'in nüfusu 4.6 milyon kişi, işsizlik yok denecek kadar az, ama ilginçtir çalışan insan da görmedim, çalışılacak ciddi bir yer de. İnsanların işi var da nasıl ve nerede çalışıyorlar anlayabilmiş değilim. Sanırım balıkçılık, hayvancılık ve tarım önemli iş alanlarını oluşturuyor. Bir de buranın geyikleri çok meşhur. Her yerde görebiliyorsunuz, çok güzeller, zaman zaman caddelere kadar iniyorlar. Hız tahditlerinin önemli nedenlerinden biri de zaten bu. Havalar ısındığında bir diğer sorun ise sivrisinekler. Her yer su olduğu için sinek de çok oluyor. Doğal hayatın korunması ilkesine de sıkı sıkıya sahip çıktıkları için genel ilaçlama yapılmıyor, yasak. Sineklerin boyutlarını görmeniz gerekir, bizim sineklere şükür edersiniz. Marketlerde sinekten korunmak için bin türlü koku, sıvı vs. malzemeler gırla satılıyor.

Resim 9

25.06.2010 Perşembe
Trondheim, rotamızda ilerliyor
Dün akşam Mo i Rana'da çok güzel bir hava vardı. Bir ara otelden dışarıya üzerimize bir şey almadan çıkabildik. Bu sabah keza öyle süper bir hava vardı, ısı 17 dereceyi gösteriyor, güneş iyice ısıtıyordu. Hızlı bir kahvaltı ettikten sonra çantalarımızı yükledik ve zaman kaybetmeden Trondheim yoluna koyulduk ve kazasız belasız ulaştık.
Burası belki de Oslo'dan sonra en büyük şehir. Kalmak için bir otel seçtik ve hedefe vardık. Programa göre yarın sabah erkenden hareket edip, yine 500 km yol alıp, 12.00 gibi Oslo'ya varıp, 20 saatlik Oslo - Kiel gemi yolculuğunu yakalamak vardı. Benim için hala bu istek geçerli ama genele uyarak sabah rahat kalkacağız ve gemiye binmeyi 27 Haziran Pazar gününe erteleyeceğiz.

26.06.2010 Cuma (Resim 8-9)
Sürpriz var
Yağmur bugün de peşimizi bırakmadı. Sabah uzun bir süre bekledik, belki hava açar diye ama ne gezer. Baktık olacak gibi değil vurduk kendimizi Oslo yollarına. Yağmur hiç hızını kesmeden yağıyor. Bir ara güneş yüzünü gösterdi ve yemek yiyecek yer bakınmaya başladık. GPS Bulunduğumuz yere 40 km mesafede Milano Pizza diye bir yer gösterdi ve doğruca oraya yönlendik. Daha kapıya gelir gelmez "Selamun Aleyküm" diye karşılandık. Sahibi Konya'lı Ali adında bir kardeş. Sanki evde gibiyiz. Bize nefis bir çorba hazırladı, enfes bir pizza ve tabii ki demleme çay. Değmeyin keyfimize. Bu arada hava açıldı ve şimdi sıcak bastırdı. Burada en fazla bir ay yaz olurmuş, güneşi gören insanların hepsi kendilerini sokaklara bırakmış vaziyette. Buradan sonra hedefimiz Elverum ve tekrar E6 istikametine bağlanacağız ve durağımız Oslo olacak. Yarın saat 14.00 de Color Line Ferry ile Oslo - Kiel yapacağız, yolculuğumuz 20 saat sürecek, bir nebze olsun dinlenme fırsatımız olacak. Ondan sonra seyahatimizin son etabı başlayacak.

27.06.2010 Cumartesi (Resim 10)
Color Line çok konforluymuş
Bugün bizi Oslo'dan Kiel'e taşıyacak geminin saati 14.00 olduğu için kendimizi hiç de zorlamadan uyandık, kahval-

Resim 10

Resim 12

Resim 13

Resim 15

tı ettikten sonra otelimize çok yakın mesafede olduğunu öğrendiğimiz limana yürüyerek gitmeye karar verdik. Sağa sola bakınarak, bir taraftan da resim çekerek limana vardık. Avrupa seyahatlerinde zaman zaman gemilerle seyahat ettiğimiz oluyor ama şimdiye kadar gördüğüm en büyük gemi Color Line, tam 15 katlı yüzen otel gibi bir şey. İçinde türlü, çeşitli restoranlar, barlar, sinema salonları, TV odaları, her türlü ürünlerin satıldığı mağazalar, free shoplar, müzikli mekanlar ve daha niceleri var. İlgisi olanlar için söylememde fayda var son derece büyük bir de casino var. Allah kısmet ederse gemi Kiel'e yarın sabah 10.00 da varacak. Bizim programa göre 614 kilometre yol kat ederek Prag'a varmamız gerekiyor.

29.06.2010 Pazartesi (Resim 12-13)
Prag'da bir günlük off day
Bu boş güne gerçekten çok ihtiyacımız varmış. Sabahları her koşulda erken kalkmaya alışık olduğum halde bu sabah 08.30 sularında zorla uyandım ve sanki dayak yemiş gibiydim, her bir yanım ayrı ağrıyordu. Selcan benden biraz sonra uyandı, hava çok sıcak olduğu için üzerimize ince bir şeyler giydik ve attık kendimizi Prag caddelerine. Önce sağa sola bakındık, otelde kahvaltı saatini geçirdiğimiz için karnımızı doyuracak bir yer arandık, gerçi her yer yemek yemeye müsait, neyse Old City yönüne yürümeye karar verdik. Gelmiş olanlar bilirler, gelmeyenlerin de mutlaka kulağına çalınmıştır, buranın çok meşhur bir saatli meydanı var, oturduk tam saatin karşısına bir sandviç ile çay aldık, başladık etrafı seyre…

01.07.2010 Perşembe (Resim 15)
Çok güzel bir Budapeşte sabahı
30 Haziran sabahı erken kalktık, amaç yaklaşık 550 km'-lik Prag - Budapeşte yolunu hızla tüketip Budapeşte'yi dolaşma fırsatı elde etmekti. Plana da uyduk ama önümüzde hiçbir özelliği olmayan sıradan bir otoban var ve biz 32 derece sıcaklıkta öylece ilerliyoruz. Şu ana kadar ne yollar yaptığımızı takip ettiniz, bu kadar sıkıcı ve yorucu olanına denk gelmedik. Rotamızda ufak bir değişiklik daha yapıyoruz ve bugün için Bükreş olan rotamızı Sofya olarak değiştirdik. Önümüzde 765 km'lik bir yol var, sanırım bu yol da dünkü gibi monoton olacak. Şu anda hava sıcaklığı 25 derece civarında, Bulgaristan ise 28 dereceymiş. Amacımız vakitlice ve sağlimen hedefe varmak olacak. Yarın da Sofya - İstanbul etabı ile gezimizi noktaşlamış olacağız inşallah.

01.07.2010 Perşembe
Kabus gibi bir gün
Çok güzel bir havada, Tuna Nehri manzarasında kahvaltımızı ederken rota üzerinde bir değişiklik yapmayı planladık ve yönümüzü Belgrad - Niş - Sofya hattına çeviridik. Bu durumda tamamı otoban olan ve büyük kısmında hız sınırlaması olmayan bu rotada öğleden sonra Sofya'ya varmış olacaktık. Yarın da sabah erkenden yola çıkıp evimize varacaktık. Plan çok akla yatkın ve sorunsuz görünüyordu. Budapeşte - Sırbistan arasındaki yaklaşık 200 km'lik yolu 1 saat 15 dakika gibi bir zamanda bitirdik. Her şey süper gidiyor, o heyecanla sınıra geldik, Macaristan'dan gayet güzel çıktık, hemen 50 metre ilerideki Sırp kapısına geldik, kapıdaki polis aldı evrakları, evirdi, çevirdi ve Türkçe olarak "YOK VİZA" dedi. Ben de hızlı bir akıl manevrası yaptığımı sanarak "Ne vizesi kardeşim, biz Bulgaristan'a gidiyoruz, transit geçiş yapacağız" dedim. Bunun üzerine kapıda duran bir kağıdı işaret etti, bir okudum ki kafamdan kaynar sular boşaldı, özetle şöyle yazıyordu; "01.04.2009 tarihinden geçerli olmak kaydıyla Türk Vatandaşları transit geçiş dahil olmak üzere bulundukları ülkeden vize almak zorundadırlar. Aksi halde bu ülke sınırlarından adımlarını atamazlar." Yapacak tek şeyimiz var, o da mevcut kayıtlı programa uymak, yani istikamet Romanya. Sibiu'ya vardığımızda saat gecenin 23.45'ini göstermekteydi.

04.07.2010 Pazar
Dönüşümüz muhteşem oldu / THE SON
Aslında km olarak o kadar dert etmediğimiz bir yol vardı önümüzde, Sibiu- Bükreş- Giorgiu, bunlar Romanya içinde alacağımız yollar, toplamı yaklaşık 285 kilometre kadar. Bir rivayete göre Sibiu'dan çıkınca otoyol var önümüzde, "O zaman hızlı yol alırız" diyoruz aklımızca. Ondan sonra Bulgar sınırı başlıyor, ilk durak Ruse. Ruse'den sonra Gabrovo-Kazanlak- Stara Zagora-Hasbovo- Svilengrag. Bunlar da Bulgaristan'daki hedeflerimiz. Bu yolların toplamı ise topu topu 320 kilometre. Svilengrad'dan hemen sonra Kapıkule'den Türkiye'ye giriş yapıyorsunuz, girişten itibaren İstanbul ise 275 km, yine aklımızca diyoruz ki "Çok yorulmuş oyursak Edirne'de kalırız". Ben o kadar inanmıştım ki bir otobanla karşılaşacağıma. Maalesef, sadece Bükreş'e 60 km kala bir otoyol var, hepsi bu kadar, başka da yok. Çam ormanları arasında keyifli bir yolculuk sonrası Kazanlak'a vardık. Şimdi istikamet daha büyük bir şehir olan Stara Zagora. Fakat tam dağdan indik yağmur yeniden bastırdı, neredeyse sel altında ilerliyoruz. Edirne'ye vardık, önümüze çıkan ilk çorbacıda, bütün seyahat boyu özlemini duyduğumuz işkembe çorbası yudumlanırken artık yorgunluktan kımıldayacak halimiz kalmamıştı. Elli metre ötede duran Kervansaray Oteli'ne nasıl varacağımızı düşünüyordum. Nasıl uyuduğumuzu hatırlamıyorum, saat 10.30 gibi uyandık ve ondan sonrası sadece 265 km Edirne-İstanbul seyahati. Ne mutlu bize ki; böylesi uzun bir yolculuğu kazasız, belasız, sorunsuz, yorucu ama eğlendirici hikâyelerle neticelendirmiş olduk. Bir kez daha altını çizerek belirtmek isterim ki; Nordkapp herkesin rahatlıkla gidip - gelebileceği bir rota. İklim şartlarını çok dert etmeyecekseniz hiçbir zorluğu yok. Bizim kadar şansız olmazsanız çok büyük de keyif olabilir. Bu zorluğu hiç ses çıkartmadan kabullenen ve gezi boyunca bir kez dahi şikâyette bulunmayan, gezimizin çiçekleri Aslı ve Selcan'ı yürekten kutlamak istiyorum. Bir kadın için hakikaten kolay değildi ama onlar bunu başardılar. Ben bu yolculuğa yol arkadaşı bulamadığım için yalnız başıma gitmeye kararlıydım, tamamen bir tesadüf sonucu Dr. Emin "Biz de geliriz" dedi, dediğini de yaptı. Beni bu gezide yalnız bırakmadığı için, gösterdiği kararlılık için teşekkür ediyorum. Bir başka gezide yeniden buluşmak dileği ile okuyan, okumayan herkese sevgiler, saygılar, mutlu, huzurlu ve en önemlisi de sağlıklı günler dilerim. Hoşçakalın…

2 M TOURISM
Ansera İş Merkezi Portakal Çiçeği Sk.
No: 17/127-128-129 06540 Çankaya/Ankara
Tel: (0312) 442 70 70 Faks: (0312) 442 70 72
www.2m.com.tr•2m@2m.com.tr
turan@2m.com.tr•sturan@2m.com.tr
İstanbul
Tel: (0212) 259 33 64 Faks: (0212) 259 29 18

AFFİKS OTOMOTİV ORGANİZASYON SAN.TİC.LTD.ŞTİ.
Eski Büyükdere Cad. No.17 4.Levent/İstanbul
Tel: (0212) 444 05 47 Faks: (0212) 269 57 57
www.affix.com.tr•info@affix.com.tr

AKS ARAÇ KİRALAMA
Yeni Ziraat Mah. 15.Sok. 23/A Altındağ/Ankara
Tel: (0312) 341 46 72/73 Faks: (0312) 341 25 11
www.aksrent.com.tr•ofisistanbul@aksrent.com
shilmikoker@hotmail.com

ALD AUTOMOTIVE
Rüzgarlıbahçe Mah. Cumhuriyet Cad.
Energy Plaza No: 2 Kat: 5
34805 Kavacık- Beykoz / İstanbul
www. aldautomotive.com.tr•ald.tr@aldautomotive.com
Tel: (0216) 538 10 00 Faks: (0216) 413 20 00

ALTOTUR
Fatih Mah. İstasyon Cad. No.48/C Kocasinan/Kayseri
Tel: (0352) 222 68 29 Faks: (0352) 222 67 84
www.altotur.com•info@altotur.com•memduh@altotur.com
Kayseri
Tel: (0352) 222 68 29 Faks: (0352) 222 67 84
Kayseri Havalimanı
Tel/Faks: (0352) 338 95 55
İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı
Tel: (0216) 588 01 40 Faks: (0216) 588 01 42
24 Saat Acil (0212) 465 59 99

AMİRAL FİLO YÖNETİMİ - NEZİROĞLU
Neziroğlu Plaza Konya Yolu No: 208 06520 Balgat/Ankara
Tel: (0312) 285 22 00 Faks: (0312) 287 50 60
www.amiralfilo.com.tr• bahadir.siyez@amiralfilo.com.tr

ARYA OTOMOBİL KİRALAMA
Gevher Nesibe Mah. İstasyon Cad. No: 59/A Kocasinan Kayseri
Tel: (0352) 221 23 15 Pbx Faks: (0352) 232 42 39
www.aryarentacar.com.tr•info@aryarentacar.com.tr
umit@aryarentacar.com.tr
Kayseri Mekez
Tel: (0352) 221 23 15 Pbx Faks: (0352) 232 42 39
Kayseri Şeker
Tel: (0352) 332 02 38 Pbx Faks: (0352) 332 02 38
Ankara
Tel: (0312) 438 438 3 Pbx Faks: (0312) 438 83 90
Konya
Tel: (0332) 321 38 77 Pbx Faks: (0332) 321 38 79
Nevşehir
Tel: 0384 212 52 12 Pbx Faks: 0384 213 92 13

ASF FİLO KİRALAMA
E-5 Yan Yol Pamukkale Sok. Fidan Plaza No: 2
Soğanlık-Kartal/İstanbul
Tel: (0216) 427 04 27 Faks: (0216) 427 15 45
www.asfotomotiv.com.tr•asf@asfotomotiv.com.tr
telci@europcar.com.tr

ATAKO DESTEK
Rüzgarlıbahçe Mah. Acarlar İş Merkezi F Blok K: 4 Kavacık/Beykoz/İstanbul
Tel: (0216) 425 42 10 Faks: (0216) 425 42 32-33
www.atakodestek.com•info@atakodestek.com

ATLANTİS MAVİ OTOMOTİV TUR. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Cumhuriyet Mah. Gürpınar Yolu, Kaya Milenyum Plaza
No: 8 K: 2 No: 103 Beylikdüzü /İstanbul
Tel: (0212) 871 28 98 pbx Faks: (0212) 871 29 88
www.atlantisoto.com•info@atlantisoto.com
Antalya
Gazi Bulvarı Demokrasi Kavşağı No: 800 Antalya
Tel: (0242) 313 12 91 / 93 / 95 Faks: (0242) 313 12 82

AUTO RENT
E-80 Karayolu Önerler Mevkii 5.Km Çorlu/Tekirdağ
Tel: (0282) 685 44 22 Faks: (0282) 685 42 40
www.autorent.com.tr•ibalki@renault-mais.com.tr

AUTOLAND
Basın Ekspres Yolu No: 5 B Blok Halkalı / İstanbul
Tel: 0(212) 697 87 85 Faks: 0(212) 548 76 30
www.autoland.com.tr info@autoland.com.tr

AUTOLİNK FİLO YÖNETİMİ
Mahmutbey Yolu İnönü Cad. No:122 Bağcılar/İstanbul
Tel: (0212) 447 31 17 Faks: (0212) 447 31 16
www.autolink.com.tr • info@autolink.com.tr

AVİS RENT A CAR
Aydınevler Mah. Dumlupınar Cad. No:24/1 34854 Küçükyalı/ İstanbul
Tel: (0216) 587 99 00 Faks: (0216) 489 19 40
www.avis.com.tr • www.avis.com.tr
Adana Şakir Paşa Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0322) 435 04 76
Dış Hatlar Tel: (0322) 435 59 75
Ankara/ Kavaklıdere
Tel: (0312) 467 23 13-14
Ankara Esenboğa Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0312) 398 03 15
Antalya
Tel: (0242) 248 17 72-73
Antalya Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0242) 330 30 73 - 330 34 30
Kemer
Tel: (0242) 814 76 70
Alanya
Tel: (0242) 513 31 13
Ayvalık/Balıkesir
Tel: (0266) 312 24 56 - 312 37 34
Belek
Tel: (0242) 322 71 00
Bodrum Şehir Ofisi/Muğla
Tel: (0252) 316 23 33-316 19 96
Bodrum Havalimanı/ Muğla
İç Hatlar: (0252) 523 02 01
Dış Hatlar: (0252) 523 02 03-04
Turgutreis-Bodrum/Muğla
Tel: (0252) 382 38 51-382 66 79
Bursa Şehir Ofisi
Tel: (0224) 236 51 33- 233 27 22
Dalaman Havalimanı /Muğla
İç Hatlar Tel: (0252) 792 51 68
Dış Hatlar Tel: (0252) 792 51 18-19
Denizli Şehir Ofisi
Tel: (0258) 263 44 44
Diyarbakır
Tel: (0412) 229 02 75-76
Diyarbakır Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0412) 236 13 24- 229 02 76
Erzurum
Tel: (0442) 233 80 88
Erzurum Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0533) 364 78 28 – (0532) 200 58 30
Fethiye/Muğla
Tel: (0252) 612 37 19
Gaziantep
Tel: (0342) 582 11 41
İzmit
Tel: (0262) 325 25 55
Sakarya
Tel: (0264) 282 03 33 - 282 41 66
İstanbul/Taksim
Tel: (0212) 297 96 10-11
İstanbul/Kadıköy
Tel: (0216) 355 3665- 350 4878
İstanbul Atatürk Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0212) 465 34 54-58
Dış Hatlar Tel: (0212) 465 34 55-56
İstanbul/ Sabiha Gökçen Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0216) 585 51 54 - 588 00 48
İzmir Alsancak
Tel: (0232) 441 44 17-18
İzmir Adnan Menderes Havalimanı
İç Hatlar: (0232) 274 17 90
Dış Hatlar: (0232) 274 00 10
Kayseri Şehir Ofisi
Tel: (0352) 222 61 96
Kayseri Havalimanı
İç HatlarTel: (0352) 338 05 94
Konya Şehir Ofisi
Tel: (0332)-237 37 50
Kuşadası
Tel: (0256) / 614 14 75 – 614 46 00
Malatya
Tel: (0422) 238 56 44
Marmaris
Tel: (0252) 412 26 38
Mardin
Tel: (0482) 312 10 47 - 312 56 47
Samsun Şehir Ofisi
Tel:(362) 231 67 50
Samsun Çarşamba Havalimanı
Dış Hatlar Tel: (0362) 844 86 57
Side
Tel: (0242) 753 13 48
Şanlıurfa Şehir Ofisi
Tel: 0414 315 00 53
Şanlıurfa Havaliamanı
İç Hatlar Tel: 0414 315 00 53
Tekirdağ:
Tel: (0282) 261 68 31
Trabzon Havalimanı
İç Hatlar: (0462) 325 55 82- 326 35 20
Ürgüp
Tel:(0384) 341 2177
Van Şehir Ofisi
Tel: (432) 214 63 75
Van Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0432) 217 88 78

BAĞDATLILAR OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.
Çobançeşme Sanayi Cad. No: 34 Yenibosna/İstanbul
Tel: (0212) 652 57 40 Faks: (0212) 551 24 94
www.bagdatlilar.com•info@bagdatlilar.com

BALET TURİZM
41 Ada Ata 4-4 Çarşı Kat:1 No: 14 Ataşehir/İstanbul
Tel: (0216) 455 49 41 Faks: (0216) 455 93 18
www.balettur.com•balet@balettur.com

BEYAZ FİLO
Şehit Kurbani Akboğa Sokak No: 24 Birlik 06610 Çankaya/Ankara
Tel: (0312) 454 20 20 Faks: (0312) 454 20 32
İstanbul
Tel: 0(216) 457 77 66 Faks: (0216) 457 98 84
İzmir
Tel: (0530) 660 90 96 Faks: (0232) 371 58 90
www.beyazfilo.com bilal.yurddas@beyazfilo.com
irfan.yalcin@beyazfilo.com

BİKA FİLO KİRALAMA
E-5 Karayolu üzeri Siba Kent Önü Mimar Sinan Mevkii B.Çekmece / İstanbul
Tel: (0212) 863 30 60 Faks: (0212) 863 30 80
www.bika.com.tr•faruk.kilicaslan@renault-mais.com.tr

BİRMOT
Aydınevler Mah. Dumlupınar Cad. No: 24/1 Küçükyalı/İstanbul
Tel: (0216) 587 98 11 Faks: (0216) 489 19 40
www.birmot.com.tr•cenkc@birmot.com.tr

BORUSAN OTOMOTİV
Firuzköy Yolu No: 21 Avcılar/İstanbul
Tel: (0212) 412 00 00 Faks: (0212) 412 01 69
Direkt: (0212) 412 01 68
www.bmw.com.tr•yigit.onural@borusanotomotiv.com
kiralama@borusanotomotiv.com

BUDGET CAR RENTAL
Aydınevler Mah. Dumlupınar Cad. No:24/1 34854 Küçükyalı/ İstanbul
Tel: (0216) 587 99 00- 587 99 90
Faks: (0216) 489 53 69
www.budget.com.tr
Adana
Tel: (0322) 459 92 22 / (0533) 715 80 82
Ankara Şehir Ofisi
Tel: (0312) 466 03 36 – 37
Ankara Havalimanı
Tel: (0312) 398 20 34
Antalya Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0242) 330 33 95 / 96
Bodrum Havalimanı
Dış Hatlar Tel: (0252) 523 02 71
Dalaman Havalimanı
Dış Hatlar Tel: (0252) 792 51 50 – 51
İstanbul Taksim
Tel: (0212) 297 43 93 – 94
İstanbul Suadiye
Tel: (0216) 380 56 55
İstanbul Atatürk Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0212) 465 69 09 / 10
İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı
Tel: (0216) 588 02 11
İzmir Havalimanı
Tel: (0232) 274 11 11
Kayseri
Tel: (0352) 231 76 33 / (0532) 443 14 41
Mersin
Tel: (0324) 238 34 74 / (0533) 397 93 78
Trabzon
Tel: (0462) 248 12 00 / (0535) 363 19 83
Erzurum Havalimanı
Tel: (0442) 327 00 16 / (0506) 663 15 13
Side
Tel: (0242) 753 41 18

BUSINESS CAR RENTAL
Tarabya Cad. No: 21 Sarıyer/ İstanbul
Tel: (0212) 223 58 58 Faks: (0212) 299 02 62
www.bcr.com.tr•bcr@bcr.com.tr

CENTRAL CAR RENTAL
Giz 2000 Plaza No:7/9 Maslak/İstanbul
Tel: (0212) 290 67 10 Faks: (0212) 290 67 17
www.centralcarrental.com
info@centralcarrental.com

CEYLİN CAR RENTAL
Anadolu Cad. No: 32 /13 Çınarlı / İzmir
Tel: (0232) 435 22 66 Faks: (0232) 435 44 52
www.ceylin.com.tr•ceylin@ceylin.com.tr

ÇELİK MOTOR A.Ş.
Esentepe Mah.Kartal Yanyol üzeri Köy Hizmetleri Anadolu Lisesi Karşısı Kartal/İstanbul
Tel: (0216) 586 30 30 Faks: (0216) 387 25 49
www.celikmotorkiralama.com•info@celikmotor.com

ÇETUR-ÇELEBİ TURİZM TİC. A.Ş.
Basın Ekspres Yolu Evkur Plaza No:29 K: 5
34303 Halkalı / İstanbul
Tel: (0212) 473 55 00 Faks: (0212) 495 30 33
www.cetur.com.tr•info@cetur.com.tr

DAIMLER FLEET SERVICES A.Ş.
Tem Otoyolu Hadımköy Çıkışı Mercedes Cad. 34500 Bahçeşehir /İstanbul
Tel: (0212) 866 65 65 Faks: (0212) 858 09 67
www.daimler.com•osman.aksoy@daimler.com

DİNAMİK RENT A CAR
Atatürk Bulvarı No:70 Ata Apartman Kuşadası / Aydın
Tel: (0256) 612 11 51 Faks: (0256) 612 26 47
www.dinamikcar.com•dinamik@dinamikcar.com
melih@dinamikcar.com

DOKAY FİLO KİRALAMA 444 0 250
Fatih Mh. 188 Sok. No:12/P
Sarnıç Gaziemir / İZMİR
Tel: 0232 281 68 44 Faks: 0232 281 45 93
www.dokay.com.tr•info@dokay.com.tr
İstanbul
Büyükdere Cad. Meydan Sok.
Spring Giz Plaza Kat:13 Maslak İSTANBUL
Tel: 0212 329 79 97 Faks: 0212 366 79 98

DRD DERİNDERE FİLO KİRALAMA
Kazlıçeşme Mh. Abay Cd. No: 184
Sahilyolu 34760 Zeytinburnu/İstanbul
Tel: (0212) 414 14 00 Faks: (0212) 414 13 89
www.drd.com.tr•info@drd.com.tr
Ankara
Tel: (0312) 472 07 07 Faks: (0312) 472 07 08
Samsun
Tel: (0362) 266 94 00 Faks: (0362) 266 87 81

ECONOMIC TOURISM & RENT A CAR
Cumhuriyet Caddesi No: 47/1-A Taksim/İstanbul
Tel: (0212) 297 63 50/51 Faks: (0212) 297 63 52
www.economictour.com•info@economictour.com

ECR RENT A CAR
Tem Otoyolu Kavşağı Ford Plaza Gürbaşlar Rüzgarlıbahçe/Beykoz/İstanbul
Tel: (0216) 425 77 57 Faks: (0216) 425 51 66
ecr@netteyim.com

EKAN TOURİSM & CAR RENTAL
Kavaklıdere Sok. No: 23/3 Şili Meydanı / Ankara
Tel: (0312) 426 69 69•Faks: (0312) 427 71 61
www.ekantourism.com•ekan@ekan.com.tr
Adana
Tel: (0322) 458 92 52 Faks: (0322) 468 92 53
Antalya
Tel: (0242) 316 75 05 Faks: (0242) 316 75 04
Kuşadası / Aydın
Tel: (0256) 612 11 51 Faks: (0256) 612 26 47
Bodrum / Muğla
Tel: (0252) 313 77 64 Faks: (0252) 316 61 98
İstanbul
Tel: (0212) 343 40 30 Faks: (0212) 343 40 33
Gaziantep
Tel: (0342) 339 97 20 Faks: (0342) 335 25 73

EKAR TURİZM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Mücahitler Bulv. Kurtuluş Mah. Bankalar Apt. Altı 88/G
Seyhan / Adana
Tel: (0322) 454 55 55 Faks: (0322) 458 77 82
www.ekartur.com•ekar@ekartur.com
ekarturizm@hotmail.com

ERESİNLER RENT A CAR
Eresinler Ser Plaza Basın Ekspres Yolu Kavak Sokak No:3
34530 Yenibosna/İstanbul
Tel: (0212) 451 33 33 Faks: (0212) 451 34 34
www.eresinler.com.tr•rentacar@eresinler.com.tr
İstanbul Etiler
Garanti Mah. Ergün Sok. 3. Yıldız Blokları No:8
Etiler/İstanbul
Tel: (0212) 263 72 80 Faks: (0212) 263 72 81
rentacar@eresinler.com.tr
İstanbul Bostancı
Mehmet Şevki Paşa Cad.Dostlar Apt.No:12/C
Bostancı/İstanbul
Tel: (0216) 410 89 86 Faks: (0216) 410 87 34
rentacar@eresinler.com.tr
Ankara
Aziye Mah. Portakal Çiçeği Sok. No: 17/52 Kat:1
Ansera Alışveriş Merkezi Çankaya/Ankara
Tel: (0312) 442 53 54 Faks: (0312) 442 58 54
rac06@eresinler.com.tr

İzmir
Etiler caddesi no: 28/A 35410 Gaziemir/İzmir
Tel: (0232) 251 51 75 Faks: (0232) 252 30 44
rac35@eresinler.com.tr
Antalya
Avnitolunay Cad. Demircikara Mah. Kaplan Sitesi
C Blok D:2 Portakal Çiçeği/Antalya
Tel: (0242) 322 11 10 Faks: (0242) 322 35 50
rac07@eresinler.com.tr

ERK CAR RENTAL
Kartaltepe Mah. 24'lük Yol No: 2 Bayrampaşa/İstanbul
Tel: (0212) 616 48 00 Faks: (0212) 563 81 81
www.erkplaza.com
info@erkplaza.com•gmerk@haos.com.tr

ERMO RENT A CAR
Receppaşa Cad. No:12/A Taksim / İstanbul
Tel: (0212) 237 05 06 Faks: (0212) 237 62 04
www.ermorentacar.com•ture@ermorentacar.com

ESTAŞ - ESİN TURİZM
Karayolları Mah. Kadir Akdoğan Cad.No:2 (Estaş)
Küçükköy/Gaziosmanpaşa/İstanbul
Tel: (0212) 538 05 55 Faks: (0212) 538 25 42
www.estasmarble.com•sevkete@estasmarble.com
timurhan@esin.com.tr•sevkete@esin.com.tr

EUROPCAR
E5 Yanyol Pamukkale Sok. Fidan Plaza No: 2
Soğanlık Kartal / İstanbul
Tel: (0216) 427 04 27 Faks: (0216) 427 15 45
www.europcar.com.tr•info@europcar.com.tr
makanlar@europcar.com.tr•telci@europcar.com.tr
Adana
Tel: (0322) 453 47 75 Faks: (0322) 458 15 29
Adana Havalimanı
Dış Hatlar
Tel: (0322) 433 29 57 Faks: (0322) 436 60 83
İç Hatlar
Tel: (0322) 436 25 63 Faks: (0322) 436 60 83
Alanya / Antalya
Tel: (0242) 513 19 29/513 52 39 Faks: (0242) 512 05 84
Ankara
Tel: (0312) 426 46 06 Faks: (0312) 426 16 36
Ankara Havalimanı
Tel: (0312) 398 05 03 Faks: (0312) 398 05 06
Antalya Havalimanı
Tel: (0242) 330 30 68 Faks: (0242) 330 30 88
Belek / Antalya
Tel: (0242) 715 34 80-81 Faks: (0242) 715 34 82
Bodrum / Muğla
Tel: (0252) 313 08 85 Faks: (0252) 313 90 25
Bodrum Havalimanı
Tel: (0252) 559 02 14 Faks: (0252) 559 02 17
Bursa
Tel: (0224) 235 32 70 Faks: (0224) 235 32 71
Çeşme
Tel: (0232) 723 26 86 Faks: (0232) 723 26 86
Dalaman Havalimanı
Tel: (0252) 792 54 14 Faks: (0252) 792 54 29
Dalyan / Muğla
Tel: (0252) 284 28 16/284 41 29 Faks: (0252) 284 31 57
Diyarbakır
Tel: (0412) 228 68 54 Faks: (0412) 228 68 53
Diyarbakır Havalimanı
Tel: (0412) 236 09 33 Faks: (0412) 228 68 53

Erzurum
Tel: (0442) 234 61 60 Faks: (0442) 234 80 32
Fethiye / Muğla
Tel: (0252) 614 49 95/614 19 91 Faks: (0252) 614 93 62
Gaziantep
Tel: (0342) 339 97 20 Faks: (0342) 335 25 73
Taksim / İstanbul
Tel: (0212) 254 77 10/254 71 54 Faks: (0212) 254 71 57
Atatürk Havalimanı / İstanbul
Dış Hatlar
Tel: (0212) 465 36 95 Faks: (0212) 465 36 97
İç Hatlar
Tel: (0212) 465 62 84 Faks: (0212) 465 62 87
İstanbul Kartal
Tel: (0216) 427 04 27 Faks: (0216) 427 15 45
İzmir Havalimanı
Dış Hatlar
Tel:(0232) 274 21 63 / 274 22 43 Faks:(0232) 274 43 22
İç Hatlar
Tel:(0232) 274 64 20 / 274 64 21 Faks:(0232) 274 60 22
Kayseri
Tel: 0352-338 00 44 / 0352-338 05 08
Kemer / Antalya
Tel: (0242) 814 11 40 Faks: (0242) 814 11 50
Konya
Tel: (0332) 238 49 49 Faks: (0332) 237 86 65
Konya Havalimanı
Tel: (0533) 370 30 90 Faks: (0332) 237 86 65
Kuşadası / Aydın
Tel: (0256) 614 67 70 Faks: (0256) 614 94 73
Marmaris / Muğla
Tel: (0252) 417 45 88 Faks: (0256) 417 45 96
Side
Tel: (0242) 753 17 64 / 753 18 47
Faks:(0242) 753 33 35
Şanlıurfa
Tel: (0414) 316 47 46 Faks: (0414) 316 47 46
Ürgüp
Tel: (0384) 341 88 55 Faks: (0384) 341 43 15
Van
Tel: (0432) 215 89 90 Faks: (0432) 215 89 91
Van Havalimanı
Tel: (0536) 415 75 41 Faks: (0432) 215 89 91

FIRST CAR RENTAL TÜRKİYE- AYKA
Eğitim mah. Hakkı Bey Sok. No: 1/3
Ziverbey-Kadıköy / İstanbul
Tel: (0216) 414 29 52 Faks: (0216) 338 29 52
info@aykarentacar.com•www.aykarentacar.com
Kadıköy / İstanbul
Tel: (0216) 414 29 52 Faks: (0216) 338 29 52
Ankara
Tel: (0312) 437 0 242 Faks: (0312) 447 28 34
Antalya
Tel: (0242) 462 25 72 Faks: (0242) 462 25 62
Adana
Tel: (0322) 233 63 33 Faks: (0322) 233 33 57
Bodrum Şehir Ofisi / Muğla
Tel: 0 252 317 15 55 Faks: 0 252 317 15 57
Bodrum Turgutreis / Muğla
Tel: (0252) 382 78 77 Faks: (0252) 382 66 05
Bodrum Havalimanı / Muğla
Tel: (0252) 317 15 56 Faks: (0252) 559 03 39
Dalaman
Tel: (0252) 692 39 51 Faks:(0252) 692 39 81
İzmir
Tel: (0232) 465 18 05 Faks: (0232) 463 18 01
Kayseri
Tel: (0352) 231 76 00 Faks: (0352)231 50 05

FLEET CORP TURKEY
Fatih Sultan Mehmet Mah. Atatürk Cad. No:7 34470 Küçük Armutlu, Etiler / İstanbul
Tel: (0212) 362 06 00 Faks: (0212) 323 52 52
www.fleetcorp-turkey.com•flc-tr-info@fleet-corp.com

FUN RENT A CAR
Portakal Çiçeği Bulvarı Manavoğlu Apt. No: 5/B
Yeşilbahçe/Antalya
Tel: (0242) 312 02 96/97 Faks: (0242) 312 02 98
www.funrentacar.com•info@funrentacar.com

GEDİZLER MOTORLU ARAÇLAR TİC. A.Ş.
Yeni Şile Otobanı Yanı No: 1 Çekmeköy//İstanbul
Tel: (0216) 641 33 33 Faks: (0216) 641 33 51
www.gedizler.com.tr•gedizler@gedizler.com.tr

GERÇEK RENT A CAR
Barbaros Bulvarı Darphane Önü 103/A Beşiktaş/İstanbul
Tel: (0212) 227 47 62/310 04 10
Faks: (0212) 259 74 83/310 03 99
www.gercekoto.com.tr•gercek@gercekoto.com.tr

GCR CAR RENTAL
GİSAD Plaza Yenibosna, Merkez Mh.Çınar Cd. No: 6/1
Bahçelievler/İST
Tel: (0212) 454 95 50 Faks: (0212) 454 95 59
www.gcr.com.tr • gcr@gisad.com.tr

GRAND RENT A CAR
Gençlik Mah. Fevzi Çakmak Cad. Orkun Apt.
No: 10/2 Antalya
Tel: (0242) 241 88 22/242 50 76
Faks: (0242) 241 88 22/242 50 76
grandrent@ttnet.net.tr

GRS OTOMOTİV KİRALAMA TİC A.Ş.
Birlik Mah. Mehmet Akif İnan Cad. No: 4/2
Atışalanı-Esenler / İstanbul
Tel: (0212) 429 48 78 Faks: (0212) 629 48 50
www.almiracars.com.tr • info@almiracars.com.tr

GRUP OTO KİRALAMA
Konya Yolu 8.Km No:160 Balgat / Ankara
Tel: (0312) 442 76 52 Faks: (0312) 442 76 51
www.grupvolvo.com•mufit@grupvol.com
grupvolvo@superonline.com
Ankara Merkez Ofis
Tel: (0312) 284 61 10 Faks: (0312) 284 61 25

GÜL TURİZM
İstiklal Cad. Ada Çarşısı No: 1 Antakya / Hatay
Tel - Faks: (0326) 213 41 50-51 GSM: (0532) 261 76 18
www.gulturizm.com•gulturizm@antakya.net

GÜLAN OTOMOTİV SAN. VE TİC. A.Ş.
Emniyet Mah. Yunus Emre Sok. No: 2 Üsküdar/İst.
Tel: (0216) 422 40 28 Faks: (0216) 422 51 11
www.gulanotomotiv.com.tr•gulan@nissan-bayi.com

HAMA OTO KİRALAMA A.Ş.
Fatih Mh. Yakacık Cd. No. 33 Samandıra – Kartal / İstanbul
Tel: (0216) 561 90 20 Faks: (0216) 561 90 21
www.hama-trucks.com
can.bayrakeri@hama-trucks.com

HAVAŞ TURİZM
Paşa Limanı Cad. No: 73 Paşalimanı Üsküdar/İst.
Tel: (0216) 531 24 00 Faks: (0216) 531 25 38
www.havasturizm.com.tr•zhic@cinergroup.com.tr
Taksim Ofis
Şehit Muhtar Cad. No: 38 Talimhane Taksim/İst.
Tel: (0212) 254 71 00 Faks: (0212) 253 33 55

HEDEF FİLO HİZMETLERİ
Meşrutiyet Mah. 19 Mayıs Caddesi
Dr. Hüsnü İsmet Öztürk Sokak
Şişli Plaza Ofis Blokları E Blok B1 Şişli / İstanbul
Tel: (0212) 380 23 43 Faks: (0212) 380 23 53
Operasyon Faks: (0212) 380 23 25
www.hedeffilo.com•info@hedeffilo.com

HERTZ RENT A CAR
Bağdat Cad. No: 146 Feneryolu-Kadıköy/İstanbul
Tel: (0216) 349 30 40 Faks: (0216) 349 47 65
www.hertz.com.tr•n.hidayetoglu@hertz.com.tr
Taksim / İstanbul
Tel: (0212) 225 64 04 Faks: (0212) 225 65 06
İstanbul Atatürk Havalimanı
Dış Hatlar Tel: (0212) 465 59 99 Faks: (0212) 465 59 98
İç Hatlar Tel: (0212) 465 59 95 Faks: (0212) 465 59 90
Adana
Tel: (0322) 458 50 62 Faks: (0322) 453 12 10
İncirlik / Adana
Tel: (0322) 316 10 66
Hilton / Adana
Tel: (0322) 324 28 08
Hilton / Mersin
Tel: (0324) 326 50 00
Ankara
Tel: (0312) 468 62 90 Faks: (0312) 467 65 41
Ankara Esenboğa Havalimanı
Tel: (0312) 398 05 35 Faks: (0312) 398 03 96
Antalya Havalimanı
Dış Hatlar Tel: (0242) 330 38 48 Faks: (0242) 330 38 49
İç Hatlar Tel: (0242) 330 34 65 Faks: (0242) 330 36 88
Marmaris / Muğla
Tel: (0252) 412 25 52 Faks: (0252) 412 31 15
Dalaman Havalimanı
Tel: (0252) 792 54 20 Faks: (0252) 792 54 19
Bodrum / Muğla
Tel: (0252) 313 78 96 Faks: (0252) 316 34 46
Bodrum Havalimanı
Tel: (0252) 523 01 37 Faks: (0252) 523 01 38
İzmir
Tel: (0232) 464 34 40 Faks: (0232) 464 52 15

İzmir Adnan Menderes Havalimanı
Dış Hatlar Tel: (0232) 274 36 10 Faks: (0232) 274 22 87
İç Hatlar Tel: (0232) 274 22 48 Faks: (0232) 274 20 99

HEY RENT A CAR
Çavuşoğlu Mah. Eski Yakacık Yolu Seçenler Durağı No:9
34873 Kartal / İstanbul
Tel: (0216) 473 08 83 Faks: (0216) 306 25 04
www.heyrentacar.com•yavuz.sahsuvaroglu@heyrentacar.com
emre.saglam@heyrentacar.com

INTER LIMOUSINE
Cemal Reşit Rey Konser Salonu Altı Otoparkı
34367 Harbiye/İstanbul
Tel: (0212) 444 99 77 Faks: (0212) 232 43 54
www.interlimousine.com.tr•info@interlimousine.com.tr
susluer@interlimousine.com.tr

IŞIL RENT A CAR
Ömer Avni Mah. İnönü Cad. No: 40 Kat: 3/4 34427
Gümüşsuyu - Taksim / İstanbul
Tel: (0212) 244 33 11 / dhl:162 Faks: (0212) 244 26 56
www.isilrac.com•info@isilrac.com
•reservation@isilrac.com
İstanbul Hürriyet Ofis
Tel: (0212) 449 66 19 Faks: (0212) 449 62 24
İzmir Havalimanı Ofis
Tel: (0232) 274 59 49 Faks: (0232) 274 59 19
Ankara Hürriyet Ofis
Tel: (0312) 207 00 00 / dhl: 2224 Faks: (0312) 207 00 94

LEASEPLAN
Polaris Plaza Ahi Evran Cad. No.1 K.3 34398
Maslak/İstanbul
Tel: (0212) 335 71 00 Faks: (0212) 346 02 78
www.leaseplan.com.tr
leaseplan@leaseplan.com.tr

MAKS TURİZM OTO KİRALAMA
Çavuşoğlu Mah. Spor Cad. Alacakaya İş Merkezi
No: 84 K:1 Kartal/İstanbul
Tel: (0216) 488 31 73 Faks: (0216) 488 31 78
www.maksturizm.com•servet.kulan@smartsgc.com

MAR CAR RENTAL
Silahtarağa Cad. No:163/1 SSK Hastanesi Yanı
Eyüp/İstanbul
Tel: (0212) 417 29 29 Faks: (0212) 615 00 71
www.marcarrental.com•yildirayerdogdu@marcarrental.com

MENGERLER KİRALAMA
Yılanlı Ayazma Sok. No: 12 34020
Davutpaşa / İstanbul
Tel: 0(212) 484 35 75 Faks: 0(212) 841 80 15
www.mengerlerkiralama.com
bilgi@mengerlerkiralama.com

MILLER CAR RENTAL
Cumhuriyet Cad. 243/A Harbiye/İstanbul
Tel: (0212) 246 06 47 Faks: (0212) 240 20 60
www.millercarrental.com•info@millercarrental.com
elifseda@millercarrental.com
Çanakkale
Tel: (0286) 212 73 33 Faks: (0286) 213 73 03
Gelibolu / Çanakkale
Tel: (0286) 566 29 29 Faks: (0286) 566 22 44
İzmir
Tel: (0232) 463 18 00/01 Faks: (0232) 464 16 66

NATIONAL & ALAMO CAR RENTAL
Tem Otoyolu Kavacık Kavşağı Ford Plaza K.4 Rüzgarlıbahçe - Beykoz / İstanbul
Tel: (0216) 680 06 90 pbx Faks:(0216) 680 06 99
www.yesnational.com•info@yesnational.com
İstanbul Kavacık
Tel: (0216) 680 06 90 (pbx) Faks: (0216) 680 06 99
İstanbul Taksim
Tel: (0212) 254 77 19 - 253 58 17
Faks: 0212) 253 58 17
İstanbul Atatürk Havalimanı
Dış Hatlar Geliş Terminali
Tel: (0212) 465 35 46 Faks: 0(212) 465 35 46
İçhatlar Geliş Terminali
Tel: (0212) 465 77 93 Faks: (0212) 465 31 57
İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı
Dış Hatlar Geliş Terminali
Tel : (0216) 588 87 07 - 588 87 06
Faks : (0216) 588 87 05
Ankara
Tel: (0312) 427 64 53 - 426 45 65
Faks: (0312) 426 63 87
Ankara Esenboğa Havalimanı
İçhatlar Geliş Terminali
Tel: (0312) 398 21 66 Faks: (0312) 398 21 67
İzmir
Tel: (0232) 422 71 07 Faks: (0232) 422 24 99
İzmir Adnan Menderes Havalimanı
İç Hatlar Geliş Terminali
Tel: (0232) 274 39 10 Faks: (0232) 274 39 11
Dış Hatlar Geliş Terminali
Tel: (0232) 274 62 65 Faks: (0232) 274 62 75
Adana
Tel: (0322) 453 09 87 Faks: (0322) 458 33 78
Adana Şakirpaşa Havalimanı
İç ve Dış Hatlar Geliş Terminali
Tel: (0322) 432 27 43
Antalya
Tel: (0242) 321 08 96 Faks: (0242) 321 08 97
Antalya Havalimanı
İç Hatlar Geliş Terminali
Tel: (0242) 330 35 57 Faks: (0242) 330 35 58
Dış Hatlar Geliş Terminali
Tel: (0242) 330 33 16 Faks: (0242) 330 33 17
Bodrum
Tel: (0252) 313 61 10 Faks: (0252) 313 62 54
Kayseri
Tel: (0352) 338 21 40 Faks: (0352) 338 21 50
Malatya
Tel: (0422) 325 34 34-321 13 13 Faks: (0422) 325 75 85
Trabzon
Tel: (0462) 248 12 00 Faks: (0462) 248 88 06
Gaziantep
Tel: (0342) 336 77 18 Faks: (0342) 339 13 39
Gaziantep Havalimanı
İç Hatlar ve Dış Hatlar
Tel: (0342) 336 77 18 Faks: (0342) 339 13 39
Erzurum
Tel: (0442) 234 30 25
Nevşehir
Tel: (0384) 341 65 41 Faks: (0384) 341 65 43
Dalaman
Tel: (0252) 417 22 17
Marmaris
Tel: (0252) 417 23 13
Konya
Tel: (0332) 237 99 92
Diyarbakır
Tel: (0412) 223 22 55

OPTIMAL - AUTO LEASE
Maslak Ayazağa Yolu İz Plaza Giz No.4 K.9 D.29
Şişli-İstanbul
Tel: (0212) 290 70 20 Faks: (0212) 290 70 24
www.optimalautolease.com•info@optimalautolease.com

OTOCAR ARAÇ KİRALAMA
Atatürk Bulvarı 13/A Şanlıurfa
Tel: (0414) 312 09 09 Faks: (0414) 316 83 49
www.otocarrental.com.com • info@kanculturizm.com
cdonmezler@hotmail.com • donmezler@otocarrental.com
İstanbul
Tel: (0212) 213 66 00 Faks: (0212) 213 16 00
Ankara
Tel: (0312) 426 31 58 Faks: (0312) 426 31 59
Gaziantep
Tel: (0342) 336 53 53 Faks: (0342) 336 11 65
Diyarbakır
Tel: (0412) 229 35 35 Faks: (0412) 229 01 34

OTOSER RENT A CAR
Karayolları Mah. Kadir Akdoğan Cad. No: 2 (Estaş)
Küçükköy Gaziosmanpaşa / İstanbul
Tel: (0212) 538 05 55 Faks: (0212) 538 25 42
sevkete@estasmarble.com

ÖLMEZLER - İBS TURİZM
Atatürk Cad. No: 374/A D:4 Alsancak/İzmir
Tel: (0232) 464 61 50 Faks: (0232) 422 05 50
www.olmezlergrup.com • info@olmezlergrup.com

PARK OTOMOTİV NAK. SAN. TİC. A.Ş.
Yenibosna Merkez Mah. Çınar Cad. N:10
Bahçelievler/İstanbul
Tel: 0(212) 496 41 41 Faks: 0(212) 496 41 96
www.hondapark.com • dilekcaglar@hondapark.com

PARTNER FLEET SOLUTIONS
Ahi Evran Cad. Polaris Plaza Kat:5 D:27 Maslak/İstanbul
Tel: (0212) 346 09 20 Faks: (0212) 346 09 19
www.partner-pfs.com • selcuk@partner-pfs.com

PASİFİK OTO
Koreşehitleri Cad. 37/4 D:5 Zincirlikuyu/İstanbul
Tel: (0212) 275 42 44 Faks: (0212) 272 04 61
www.pasifikoto.com.tr • samim@pasifikoto.com.tr
Ankara
Tel: (0312) 426 08 88 pbx Faks: (0312) 426 07 77

PLAN TOURS
Cumhuriyet Cad. No: 83/1 Elmadağ/İstanbul
Tel: (0212) 234 77 77 Faks: (0212) 231 89 65
www.plantours.com • operation@plantours.com

PRATİK TURİZM OTOMOTİV NAK. TİC. ve SAN. LTD. ŞTİ.
Birlik Org. San. Sitesi 1.Cad. No: 52-54-56-58 Beylikdü-
zü/İstanbul
Tel: (0212) 876 48 62 Faks: (0212) 875 25 29
www.pratikaraba.com • info@pratikaraba.com

PUSULA OTO KİRALAMA
Ressam Salih Ermez Cad.15/1 Gözcübaba
Göztepe/İstanbul
Tel: (0216) 565 48 47 Faks: (0216) 566 25 99
www.pusulaoto.com • info@pusulaoto.com

RICH RENT A CAR
Sefa Sirmen Bulv. Grand Yükseliş Oteli Lobby Katı
İzmit/Kocaeli
Tel: (0262) 335 55 00 Faks: (0262) 335 17 60
www.richrent.com • zenginotm@superonline.com
reservation@richrent.com
İzmit / Kocaeli
Tel: (0262) 325 06 07 Faks: (0262) 324 55 22
Gölcük / Kocaeli
Tel: (0262) 412 86 86 Faks: (0262) 412 09 60

SİMENİT OTO KİRALAMA
Oğuzlar Mah. 1.Cad. No: 46/E Balgat/Ankara
Tel: (0312) 284 15 00 Faks: (0312) 284 15 99
www.simenit.com • simenit@simenit.com
ufkalv@gmail.com

SIXT RENT A CAR / ARTI SEYAHAT ACENTESİ A.Ş.
Cumhuriyet Bulvarı N:141/A Alsancak / İZMİR
Tel: +90 (232) 463 89 99 Faks: +90 (232) 463 13 75
Rezervasyon Merkezi : +90 (232) 444 00 76
www.sixt.com.tr • 4440076@sixt.com.tr
Ankara Merkez
Tel: 0(312) 468 04 17 Faks: 0(312) 468 35 26
Ankara Esenboğa Havalimanı
Tel: 0(312) 398 21 90 Faks: 0(312) 398 21 93
Antalya Havalimanı
Tel: 0(533) 276 60 66 Faks: 0(232) 463 13 75
Bodrum Milas Havalimanı
Tel: 0(252) 559 03 40 Faks: 0(252) 559 03 41
Bursa
Tel: 0(224) 444 58 58 Faks: 0(224) 233 63 25
Bursa Yenişehir Havalimanı
Tel: 0(224) 781 80 19 Faks: 0(224) 233 63 25
Dalaman Havalimanı
Tel: 0(252) 692 16 99 Faks: 0(252) 692 19 33
Datça
Tel: 0(252) 712 48 48 Faks: 0(252) 712 48 48
İstanbul Etiler
Tel: 0(212) 352 91 81 Faks: 0(212) 352 91 80
İstanbul Astoria AVM
Tel: 0(212) 215 24 19 Faks: 0(212) 215 22 98
İstanbul Kozyatağı
Tel: 0(216) 411 95 39 Faks: 0(216) 411 95 48
İstanbul Atatürk Havalimanı
Tel: +90 (212) 465 25 91 Faks: 0(212) 465 25 93
İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı
Tel: +90 (216) 588 87 47 Faks: 0(216) 588 87 47
İzmir Adnan Menderes Havalimanı
Tel: +90 (232) 274 66 22 Faks: 0(232) 463 13 75
Gaziantep
Tel: +90 (342) 322 30 02 Faks: 0(342) 322 30 09
Kayseri
Tel: +90 (352) 232 77 47 Faks: 0(352) 231 26 79
Kayseri Erkilet Havalimanı
Tel: +90 (352) 339 84 82 Faks: 0(352) 231 26 79
Kuşadası
Tel: +90 (256) 612 11 51 Faks: 0(256) 612 26 47
Marmaris
Tel: +90 (252) 412 25 51 Faks: 0(252) 412 31 15

SUN RENT A CAR
Kısıklı Cad. Nurbaba Sok. No : 1 - 34692
Kısıklı Üsküdar - İstanbul
Tel: (0216) 318 90 40 Faks: (0216) 321 40 14
www.sunrent.com
Adana
Tel: (0322) 459 61 20 Faks: (0322) 459 61 02
Antalya
Tel: (0242) 340 14 01 Faks : (0242) 340 14 11
Bursa
Tel: (0224) 234 55 61 Faks: (0224) 234 05 04
Bodrum
Tel: (0252) 559 03 42 Faks: (0252) 559 03 43
Dalaman
Tel: (0252) 692 15 25 Faks: (0252) 692 10 33
Eskişehir
Tel: (0222) 226 06 06 Faks : (0222) 226 07 45
Erzurum
Tel: (0442) 234 34 05 Faks: (0442) 234 34 05
İstanbul Atatürk Havalimanı
Tel: (0212) 465 36 45 Faks: (0212) 465 36 47
İzmir Havalimanı
Tel: (0232) 274 66 16 Faks: (0232) 274 66 15
Kayseri
Tel: (0352) 338 60 95 Faks: (0352) 338 60 96
Konya
Tel: (0332) 233 17 26 Faks : (0332) 238 29 91
Nevşehir
Tel: (0384) 411 41 91 Faks : (0384) 411 41 91
Samsun Havalimanı
Tel: (0362) 844 83 95 Faks: (0362) 844 83 96
Gaziantep
Tel: (0342) 339 61 10 Faks: (0342) 336 25 89
Trabzon
Tel: (0462) 326 18 70 Faks: (0462) 326 28 71

TAN OTO MOTORLU ARAÇ. VE TAŞ. TİC. LTD. ŞTİ.
Fatih Sultan Mehmet Bulv. No. 252 Macun Mah. Ankara
Tel: (0312) 591 34 34 Faks: (0312) 397 24 81
www.tanoto.com.tr • info@tanoto.com.tr

TEB ARVAL ARAÇ FİLO KİRALAMA A.Ş.
Haktan İş Merkezi No:39 Setüstü/Kabataş 34427 İstanbul
Tel: (0212) 292 64 66 Faks: (0212) 292 64 30
www.tebarval.com.tr • oguz.petorak@tebarval.com.tr

TEPRENT A CAR
Acıbadem Köftüncü Sok. No:1
Kadıköy/İstanbul
Tel: (0216) 327 44 44 Faks: (0216) 545 07 08
www.kemaltepretogullari.com.tr • fehmi.sayin@renault.com.tr

TFS OTO KİRALAMA
Bostancı Bağdat Cad. Ata Apt.
No: 524 D: 4 Kadıköy/İstanbul
Tel: (0216) 384 53 80 Faks: (0216) 384 53 82
www.tfs.com.tr • info@tfs.com.tr
İzmir
Tel: (0232) 374 28 20 Faks: (0232) 374 28 40

TRAVELIUM TOURISM AND TRAVEL AGENCY
Taksim Taşkışla Cad. Hyatt Regency Otel No:1
Beyoğlu/İstanbul
Tel: (0212) 240 88 20 Faks: (0212) 240 81 10
www.travelium.com.tr • rentacar@travelium.com.tr bars-
lan@travelium.com.tr

TRİO CAR RENTAL
Cendere Cad. No:12/4 Renault Plaza K.1
34406 Kağıthane/İstanbul
Tel: (0212) 294 00 35 Faks: (0212) 294 50 14
www.triocarrental.com • info@triocarrental.com
Direkt Rezervasyon
Tel: (0212) 266 54 37-110
rezervasyon@triocarrental.com
İstanbul / Bakırköy
Tel: (0212) 661 06 62 (pbx) Faks: (0212) 661 03 47
Ankara
Tel: (0312) 426 97 37-38 Faks: (0312) 426 97 60
İzmir
Tel: (0232) 251 84 69 Faks: (0232) 252 60 51
Antalya
Tel: (0212) 266 54 37-111 Faks: (0212) 266 28 48
Kayseri
Tel: (0352) 337 14 14 Faks: (0352) 337 73 33
Trabzon
Tel: (0362) 844 81 27 Faks: (0362) 230 02 57
Nevşehir
Tel: (0384) 341 67 60 Faks: (0384) 341 67 61
Samsun
Tel: (0362) 230 02 55 Faks: (0362) 230 02 57
Erzurum
Tel: (0442) 233 88 47 Faks: (0442) 233 88 47

TWINS RENT A CAR
Tunus Cad. No: 77/3 Kavaklıdere/Ankara
Tel : (0312) 428 01 45 Faks: (0312) 428 01 35
www.twinsrentacar.com • zafersozer@twinsrentacar.com

ULUGÖL OTOMOTİV SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Küçükbakkalköy Mah. Vedat Günyol Cad.
Çiçek Sk. No.2 Ataşehir/İSTANBUL
Tel: (0216) 575 50 55
Faks: (0216) 573 06 05
www.filonet.com.tr info@filonet.com.tr

ULUKAR OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Kartaltepe Mah. Hayırlı Cad. No: 79 Küçükçekmece/İstanbul
Tel: (0212) 426 19 33 Faks: (0212) 424 24 28
www.ulumotor.com • zulubas@ulumotor.com info@ulu-
baslar.com.tr • bilgi@ulumotor.com

ULUSOY RENT A CAR
Cumhuriyet Cad. No:161/2 34373 Elmadağ / İstanbul
Tel: (0212) 225 10 00 Faks: (0212) 232 03 36
www.ulusoyrentacar.net • mali@doruk.net.tr

ÜLGER RENT A CAR
Atatürk Havalimanı Dış Hatlar Geliş
Terminali No: 1/A Yeşilköy/İstanbul
Tel: (0212) 465 35 16 Faks: (0212) 465 35 17
www.ulgerrentacar.com • ulger@ulgerrentacar.com

VITESSE FİLO KİRALAMA
Kore Şehitleri Cad. Esentepe Mah. No: 36 / 2
34394 Şişli/İstanbul
Tel: (0212) 275 47 57 Faks: (0275) 47 14
www.vitesse.com.tr • gdomeke@vitesse.com.tr

WORLD RENT A CAR
Atatürk Havalimanı İç Hatlar Geliş
Terminali No: 4 Yeşilköy/İstanbul
Tel: (0212) 465 55 75 Faks: (0212) 465 55 74
www.wrc.com.tr • info@wrc.com.tr
ozhan@wrc.com.tr
İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı
İç Hatlar Tel: (0216) 588 01 18 Fax: (0216) 588 01 19
Dış Hatlar Tel: (0216) 588 01 17

YILDIRIM OTOMOTİV A.Ş.
Akgüvercin Sok. No: 3/5 Küçükyalı/İstanbul
Tel: (0216) 417 32 32 Faks: (0216) 388 82 87
www.yildirim.com.tr • info@yildirimoto.com
e.dagitmac@yildirimoto.com

YUNUS OTO KİRALAMA
Tepecik Yolu No.14 Etiler - İstanbul
Tel: (0212) 257 80 80 Faks: (0212) 257 86 50
www.yunusrent.com • resv@yunusrent.com

ZAFER RENT A CAR
Akdeniz Cad. No: 8 35210
Pasaport-Alsancak/İzmir
Tel: (0232) 425 66 00 Faks: (0232) 483 09 04
www.zaferrentacar.com • info@zaferrentacar.com
İzmir Havalimanı
Tel/Faks: (0232) 274 23 74
Rezervasyon Tel: (0232) 425 66 00

ZEPLİN CAR RENTAL
Kore Şehitleri Cad.38/8 Zincirlikuyu / İstanbul
Tel: (0212) 444 01 34 / 273 24 00
Faks: (0212)273 28 88
www.zeplincar.com • res@zeplincar.com
Antalya
Tel: (0242) 323 92 44 Faks: (0242) 323 93 73
İstanbul
Tel: (0212) 273 24 00 Faks: (0212) 273 28 88
İzmir
Tel: (0232) 274 31 67 Faks: (0232)274 31 57
Ankara
Tel: (0312) 441 22 55 Faks: (0312) 442 46 66
Adana
Tel: (0322) 436 74 09 Faks: (0322) 431 60 04
Afyon
Tel: (0272) 315 40 07
Antakya
Tel: (0326) 221 65 11 Faks: (0326) 221 11 79
Bodrum / Muğla
Tel: (0252) 313 77 64 Faks: (0252) 316 61 98
Bursa
Tel: (0224) 224 35 87
Çorum
Tel: (0364) 225 06 69 Faks: (0364) 225 47 79
Dalyan / Muğla
Tel: (0252) 284 33 33 Faks: (0252) 284 34 96
Denizli
Tel: (0533) 966 29 32 (Gsm)
Diyarbakır
Tel: (0412) 229 46 00 Faks: (0412) 229 46 02
Eskişehir
Tel: (0222) 228 06 32 Faks: (0222) 228 09 57
Erzurum
Tel: (0442) 234 74 84 Faks: (0442) 234 74 93
Gaziantep
Tel: (0342) 215 31 20 Faks: (0342) 215 33 32
Kapadokya / Nevşehir
Tel: (0384) 341 33 44 Faks: (0384) 341 44 40
Kayseri
Tel: (0352) 231 31 78 Faks: (0352) 231 39 94
Konya
Tel: (0332) 236 51 79 Faks: (0332) 238 94 34
Isparta
Tel: (0246) 212 11 90 Faks: (0246) 212 17 11
Malatya
Tel: (0422) 325 90 41 Faks: (0422) 325 90 49
Samsun
Tel: (0362) 233 32 88 Faks: (0362) 233 03 07
Trabzon
Tel: (0462) 321 94 24 Faks: (0462) 326 40 71

20 Eylül

TINDERSTICKS BABYLON'DA

İngiltere'nin Notthingam şehrinde kurulan Tindersticks, rock alt yapılarını soul ve caz öğelerle birleştirdikleri farklı tarzlarıyla tanınıyor. Bariton bir sese sahip olan grubun ünlü solisti Stuart A. Staples'ın önderliğinde çalışmalarına devam eden grup, canlı performanslarında ve aranjmanlarında alışılmışın dışında enstrümanlar kullanıyor. 2008'te tekrar stüdyo çalışmalarına başlayan grup bu sene 8. albümleri "Falling Down A Mountain"ı yayınladı. Grup kendi çalışmalarının yanı sıra Trouble Everyday ve White Material gibi alternatif Fransız filmlerinin müziklerini de hazırladı. Tindersticks, Charm Music işbirliğiyle 20 ve 21 Eylül tarihlerinde iki gece üst üste Babylon'da sahne alacak.

8 Ekim

GORAN BREGOVIC VE BALKAN EZGİLERİ

Tüm İstanbul konserleri kapalı gişe olan ve akıllardan çıkmayan müzikleri ile Goran Bregovic ve The Wedding & The Funeral Band, 8 Ekim'de Charm Music organizasyonuyla Küçükçiftlik Park'ta, muhteşem repertuarlarıyla sevenlerine unutulmayacak bir müzik ziyafeti yaşatmaya hazırlanıyor. "Çingeneler Zamanı", "Arizona Rüyası" ve "Yeraltı" gibi filmlerin klasikleşmiş müziklerine imza atan Goran Bregovic, müzik hayatına sığdırdığı 21'in üzerinde albümünün en güzel parçaları ile sahnede olacak.

02 Ekim

SCORPIONS'UN VEDA KONSERİ

Son albümlerinin piyasa çıkması ve üç sene boyunca beş kıtayı kapsayan "Mammoth Turnesi" sonrasında dünyanın en büyük rock gruplarından Scorpions, müzik kariyerine son verecek. Scorpions, "Send Me An Angel","Still Loving You","Hurricane","Always Somewhere","Humanity" ve daha birçok ölümsüz parçalarıyla tüm dünyada yüz milyonlarca müzikseverin kalbinde fırtınalar estirdi. Dünya rock müzik tarihine adını altın harflerle kazıyan Scorpions'un son dünya turnesi grubun anavatanı Almanya'da başlayacak. Scorpions'un ülkemizdeki hayranlarıyla gerçekleştireceği son buluşma ise 02 Ekim Cumartesi akşamı Maçka Küçükçiftlik Parkı'nda gerçekleşecek.

Her araç bir ağaç

Tema ile gerçeklestirdiğimiz projemiz kapsamında, ülkemizin çölleşmesine engel olmak amacıyla firmanız adına verilen her araç için Antalya **ALD Hatıra Ormanı**'na bir fidan dikiliyor.

Gelecek kuşaklara güzel bir dünya bırakmak üzere gerçekleştirdiğimiz projemizde emeği geçen ve geçecek olan herkese teşekkür ederiz.

www.aldautomotive.com.tr

ald.tr@aldautomotive.com

T: (0216) 538 10 00

ALD Automotive

BORCUMUZU ÖDÜYORUZ...

Filo hizmeti verdiğimiz müşterilerimize teslim ettiğimiz her araç için bir ağaç diktiriyoruz.
Hedefimiz küresel ısınmaya dur demek!
Tema Vakfı ile birlikte yapacağımız çalışmayla,
5 yılda 35 bin ağaç dikerek,
doğaya olan borcumuzu az da olsa ödemeyi amaçlıyoruz.

Hedef Filo Hizmetleri | **444 1 433** | www.hedeffilo.com